

SUPERCÍTRICOS

www.citrusforum.es

www.agromarketing.es



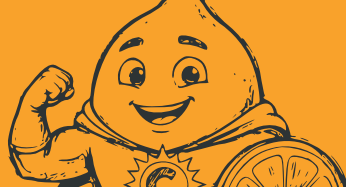
Palacio de Congresos · Valencia

PLATINO



ORO





BIENVENIDOS A CITRUS FORUM 2026

Citrus Forum 2026 se consolida como el evento europeo más destacado para los profesionales del sector cítrico. Este congreso, que reúne a los actores más relevantes de la cadena agroalimentaria de cítricos, se presenta como un espacio imprescindible para el intercambio de conocimiento, el debate técnico y la innovación. Más de **1.650 profesionales** de todo el mundo se han reunido en el Palacio de Congresos de Valencia o nos seguirán conectados por la plataforma Agromunity.com lo que demuestra la creciente importancia de este evento en la agenda internacional.

Citrus Forum 2026 llega en un contexto donde el sector cítrico se enfrenta a grandes retos. La sanidad vegetal, la sostenibilidad en la producción, los nuevos avances tecnológicos y los cambios en los mercados internacionales son algunas de las principales preocupaciones que deben ser abordadas para asegurar la competitividad y el futuro de la citricultura. Ante este panorama, **Citrus Forum 2026** se posiciona como el espacio ideal para compartir estrategias y soluciones a través de un **programa técnico de alta calidad** que reúne a más de 40 de los **principales expertos internacionales** del sector.

— Programa técnico de alto nivel

Durante las dos jornadas presenciales, los asistentes podrán asistir a **ponencias, mesas redondas y debates** en los que se abordarán temas clave para la citricultura moderna. Entre las

temáticas principales se incluyen **Plagas y Enfermedades, Fisiología y Nutrición, Producción y Comercialización, Postcosecha y Nuevas Tecnologías**. Estas sesiones proporcionarán un análisis exhaustivo de los retos más urgentes que enfrenta el sector y presentarán las soluciones más innovadoras para abordarlos.

Uno de los aspectos más destacados de **Citrus Forum 2026** será la **zona de exposición** del Palacio de Congresos de Valencia, que acogerá a una amplia representación de empresas e instituciones dedicadas a la innovación tecnológica en el sector cítrico. Los asistentes tendrán la oportunidad de conocer las últimas soluciones tecnológicas, productos y servicios que están transformando la industria y mejorando la eficiencia en las explotaciones cítricas de todo el mundo.

Desde la organización de **Citrus Forum 2026**, queremos expresar nuestro agradecimiento a todos los **patrocinadores, colaboradores e instituciones** que han hecho posible la realización de este evento de gran envergadura. También extendemos un especial agradecimiento a los **asistentes**, cuyo compromiso y participación continúan siendo el motor de este congreso. **Citrus Forum 2026** se presenta como una oportunidad única para **conectar, aprender y anticipar los próximos pasos** para fortalecer el sector cítrico a nivel mundial.



La protección 360° que necesitan tus cítricos

Contra pulgón,
trips, cochinillas, moscas
blancas, minador y prays:

Contra ácaros:



teppeki®

TREBON®

SONAR® 47.6 SL

MIMIC®

TUREX®
50 WG

DELFIN®

MYCOTROL® OD

DINAMITE®



SONAR® 47.6 SL

NISSORUN®

CESAR®

AWARD®



EL ACOLCHADO BICAPA

QUE TRANSFORMA EL CULTIVO DE CÍTRICOS

—La solución sostenible que ya protege más de **10.000** hectáreas y mejora la productividad agrícola

La agricultura vive un momento de transformación. La necesidad de producir más, optimizar recursos y reducir el impacto ambiental está impulsando la búsqueda de soluciones innovadoras capaces de responder a los nuevos desafíos del sector. En este escenario, el acolchado bicapa para cítricos desarrollado por DNT Agro se ha convertido en una de las tecnologías agrícolas con mayor proyección dentro de la citricultura sostenible.

Con eficacia probada y más de **10.000** hectáreas cubiertas, esta solución patentada está revolucionando la forma en la que muchos agricultores protegen y optimizan sus cultivos, mejorando tanto el rendimiento como **la calidad de la producción y aportando por una mayor eficiencia hídrica en las explotaciones agrícolas.**

—Una barrera inteligente contra las malas hierbas

Uno de los principales problemas en los cultivos cítricos es el crecimiento de malas hierbas, que compiten por el agua y los nutrientes esenciales. La malla antihierba bicapa actúa como una barrera eficaz que impide su proliferación sin afectar la transpiración natural del suelo.

Pero sus beneficios van mucho más allá del control vegetal. El sistema ayuda a conservar la humedad, reduce el consumo de agua y regula la temperatura del terreno, favoreciendo el desarrollo radicular y mejorando el confort térmico de la planta.

Además, la protección continua que genera sobre el suelo contribuye a crear un entorno más estable y controlado, dificultando la proliferación de determinados microorganismos y agentes externos que pueden afectar negativamente al cultivo y comprometer la salud de la plantación.

En terrenos con poco drenaje, también permite evitar el encharcamiento de las raíces, uno de los factores que más puede favorecer la aparición de enfermedades radiculares.

—Más protección, menos mantenimiento

El sistema incorpora también protectores de tronco fabricados en tejido no tejido de polipropileno 100%, diseñados para evitar el crecimiento de varetas alrededor del árbol y proteger las plantas frente a herbicidas y fauna silvestre.

Gracias a su estructura transpirable, el protector ofrece seguridad sin alterar el desarrollo natural del cultivo, convirtiéndose en una solución práctica y duradera para explotaciones agrícolas que buscan reducir costes de mantenimiento y mano de obra.

—Agricultura eficiente y compatible con cultivo ecológico

Uno de los aspectos más destacados del acolchado bicapa es su enfoque sostenible. El material es 100% reciclable y apto para cultivo ecológico, alineándose con las nuevas exigencias medioambientales y con la creciente apuesta del sector por modelos de producción responsables.

Además, esta solución puede ser susceptible de subvenciones mediante programas OPFH y GDR, facilitando el acceso a tecnologías innovadoras para agricultores y cooperativas.

—Innovación agrícola con resultados reales

Desde DNT Agro subrayan que el objetivo es ofrecer a los productores una herramienta “óptima y confiable para maximizar el rendimiento y la calidad de los cultivos”, garantizando al mismo tiempo protección biológica y control térmico de forma respetuosa con el medio ambiente.

En un contexto marcado por la escasez hídrica, el incremento de costes y la necesidad de mejorar la competitividad agrícola, soluciones como el acolchado bicapa demuestran que la innovación puede convertirse en el mejor aliado del campo.

La agricultura del futuro ya no solo busca producir más. Busca hacerlo mejor.



Más información en: www.dntagro.com



Lo que cultivas
importa.
Cómo lo
proteges,
también.

Con la comida no se juega

En **Bayer Crop Science** creamos soluciones innovadoras para la protección de los cítricos que combaten plagas y enfermedades y garantizan un crecimiento saludable y productivo. Porque nosotros, al igual que tú, **pensamos que es demasiado lo que nos jugamos.**

VYNYTY[®]
CITRUS

SIVANTO[®]
prime

FLIPPER[®]

Citrôle[®]

Roundup

croppingview





LA ESTRATEGIA BAYER PARA CÍTRICOS: PRECISIÓN, MONITOREO Y CONTROL INTEGRADO

La protección de los cítricos exige hoy una estrategia más precisa, sostenible y adaptada a la presión real de plaga. Frente a amenazas como el cotonet de Sudáfrica, el piojo rojo de California, el cotonet de los cítricos o la araña roja, Bayer plantea un enfoque integrado que combina soluciones biológicas, digitales y químicas selectivas para preservar la productividad del cultivo y el equilibrio de la fauna auxiliar.

VYNYTY® Citrus constituye para Bayer el pilar central de la estrategia de control integrado, ofreciendo una

respuesta eficaz frente a las principales plagas del cultivo: Piojo Rojo de California, Cotonet de los Cítricos y Cotonet de Sudáfrica, además de contribuir de manera significativa al control de araña. Su tecnología refuerza su compromiso con herramientas más sostenibles, selectivas y alineadas con las necesidades reales del agricultor.

Además, Vynyty citrus ha sido registrado en España. Este logro representa un hito estratégico para la citricultura nacional y un paso decisivo en la consolidación de esta innovadora solución dentro del mercado. Con este registro, VYNYTY® Citrus puede comercializarse y utilizarse durante todo el año, proporcionando una mayor flexibilidad en la planificación del manejo del cultivo. Se recomienda especialmente su colocación a finales de abril y principios de mayo, abriéndose también nuevas ventanas de uso en julio y septiembre.

La toma de decisiones se apoya en **Cropping View**, herramienta de seguimiento y monitoreo que permite observar la



evolución de las plagas, analizar umbrales y determinar el momento óptimo de intervención. De este modo, el tratamiento se ajusta a la situación real de cada parcela, mejorando la eficiencia técnica y económica.

Cuando la presión de plaga requiere una intervención complementaria, entran en juego **FLIPPER®** y **Sivanto®**. FLIPPER® aporta una acción de choque rápida por contacto, especialmente útil frente a ácaros y otros insectos sensibles, mientras que Sivanto® ofrece una acción sistémica eficaz frente a plagas chupadoras. En conjunto, la estrategia Bayer permite proteger el fruto con precisión, reducir aplicaciones innecesarias y avanzar hacia una citricultura más eficiente, rentable y respetuosa con el cultivo.





LA FORMA FÁCIL DE LLEGAR MÁS LEJOS

BIOESTIMULACIÓN DE PRECISIÓN. MAXIMIZA EL RENDIMIENTO DE TU COSECHA

FEEDSER es la solución inteligente para impulsar la resiliencia de tus cultivos frente al estrés abiótico. Actúa como osmorregulador y osmoprotector, ayudando a mantener la fotosíntesis y la transpiración en condiciones adversas. Mejora la firmeza y elasticidad de los tejidos, favorece el engorde de frutos y el llenado de granos. Con FEEDSER, optimizas resultados y confirmas que es la manera fácil de llegar más lejos.



Zona de Stands

La organización de Citrus Forum ha creado un área de stands donde los asistentes tienen la oportunidad de conocer las últimas novedades del sector cítrico. Allí podrán interactuar con las principales empresas dedicadas al desarrollo y comercialización de estos productos.

Participantes



Knowledge grows



LA ESTRATEGIA
REINA
FRENTE AL
ESTRÉS SEVERO

QUE TU FRUTA
NO SUFRA

PRIMER BIOESTIMULANTE
DEL MERCADO FORMULADO A BASE DE
ÁCIDO SALICÍLICO

Cleopatra[®]
Plant Health

Más que
Protección



Con el fin de evitar riesgos para las personas y el medio ambiente, antes de aplicar cualquier producto de FMC, lea atentamente la etiqueta y siga estrictamente las instrucciones de uso. Cleopatra[®] es una marca registrada de FMC Corporation y/o de sus empresas afiliadas.

Pº de la Castellana, 257 - 5º
28046 MADRID

+34-91 553 01 04



Exirel®
Insecticida



Con la potencia de

CYAZYPYR®
ingrediente activo

- **AMPLIO** espectro de acción →
- **CONTROL** de trips →
- **BUEN PERFIL** frente a la fauna auxiliar →

REGISTRO EN CÍTRICOS, OLIVAR, VIÑA



Con el fin de evitar riesgos para las personas y el medio ambiente, antes de aplicar cualquier producto de FMC, lea atentamente la etiqueta y siga estrictamente las instrucciones de uso. Exirel® y Cyazypyr® son marcas registradas de FMC Corporation y/o de sus empresas afiliadas.

Pº de la Castellana, 257 - 5º
28046 MADRID
+34-91 553 01 04

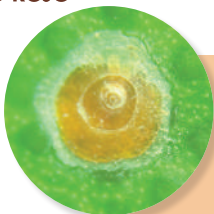
CARNADINE® ES ÚNICO



CARNADINE®

LÍDER EN PROTECCIÓN DE CÍTRICOS

PIOJO ROJO



TRIPS



COTONET



OTROS DIASPINOS
(Diaspididae)



✓ **AMPLIO REGISTRO DE PLAGAS**

Eficaz frente a Piojo Rojo, Piojo Blanco y otras cochinillas de escudo (*Diaspididae*)

✓ **ALTA DOSIS DE APLICACIÓN**

Único autorizado hasta 70 cc/hL

✓ **ALTO VOLUMEN DE CALDO**

Único autorizado hasta 3000 L/ha



 **nufarm**

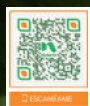


ES00000000

**SACA LA MAYOR
RENTABILIDAD DE TU
COSECHA CON**

clementgr**os**
plus

- ✓ Más frutos con calibres comerciales
- ✓ Menor coste de aclareo manual
- ✓ Menor destrío



 **nufarm**

gourmed liquids

BIOESTIMULANTES
TECNOLOGÍA E INNOVACIÓN AL SERVICIO DE LA CALIDAD

medifer 



TRATAR O NO TRATAR: CUÁNDO, CÓMO Y POR QUÉ



Alfonso Lucas

Asesor Independiente en Sanidad Vegetal y Producción Cítrica

La pregunta ya no puede limitarse a con qué producto trato. La pregunta es si debo tratar, cuándo y cómo hacerlo con el menor impacto posible. En citricultura, donde el número de materias activas autorizadas se reduce año tras año y las exigencias de residuos de los mercados europeos y asiáticos son cada vez más estrictas, convertir esa pregunta en un protocolo de trabajo no es una opción: es una necesidad.

El sector cítrico español ha sabido adaptarse a muchos cambios. Pero la presión regulatoria sobre fitosanitarios, combinada con la amenaza de enfermedades cuarentenarias como el HLB y la presencia restringida de *Trioza erytreae* en España —con su potencial de expansión hacia zonas cítricas sensibles— exige actualizar los protocolos clásicos y avanzar hacia una toma de decisiones más precisa.

—El momento lo es todo

En cítricos, el estado fenológico del cultivo condiciona tanto la sensibilidad a la plaga como la eficacia del tratamiento. No es lo mismo intervenir contra *Phyllocnistis citrella* en plena brotación de primavera, cuando las poblaciones son incipientes y los brotes vulnerables, que hacerlo sobre una plaga ya instalada con galerías formadas. En el primer caso, el tratamiento tiene sentido. En el segundo, el daño ya está hecho.

Lo mismo ocurre con *Aonidiella aurantii* o *Planococcus citri*: actuar sobre los estadios móviles, cuando los individuos están expuestos, es incomparablemente más eficaz que tratar contra adultos protegidos bajo escudos o en zonas de difícil penetración. El umbral de tratamiento y el momento de actuación no son datos teóricos: determinan si la intervención tiene retorno económico o no.

—Clima, equipo y producto: en ese orden

Las condiciones climáticas no son un factor secundario. En el litoral mediterráneo, con veranos secos y vientos de poniente frecuentes, aplicar fuera de ventana —con temperaturas superiores a 30 °C, baja humedad o viento— puede reducir de forma significativa la eficacia del tratamiento. Integrar la previsión meteorológica en la decisión de tratar no es precaución: es rentabilidad.

El equipo de aplicación es el factor que más frecuentemente se subestima. Una boquilla en mal estado, un caudal incorrecto o una velocidad de avance no calibrada pueden convertir un

Halvetic®

QEMETICA
Agricultural Solutions

EL PODER EN TUS MANOS

Protege tu cultivo.
Protege tu cosecha.

**DOBLE POTENCIA EN EL
CONTROL DE MALAS HIERBAS**

MITAD DE IMPACTO AMBIENTAL

Better Farming, **Better** Future



**Better
Glyphosate
Technology®**
MENOS ES MÁS

www.qemetica-agro.es



buen producto en un tratamiento ineficaz. La revisión y calibración periódica de la maquinaria no es mantenimiento rutinario: es parte de la estrategia fitosanitaria.

Con estos factores evaluados, la elección del producto gana precisión y valor técnico. Entre las alternativas autorizadas, alternar entre las herramientas disponibles —incluyendo productos contrastados junto a las nuevas materias activas— es una de las estrategias más eficaces para preservar la vida útil de todas ellas. La presión de selección que genera el uso repetido de los mismos modos de acción se ha relacionado con problemas de resistencia en plagas como ácaros, piojo rojo de California o moscas blancas en zonas de producción intensiva mediterránea.

—La decisión empieza en el campo

En citricultura, la mejor aplicación no empieza en el almacén de fitosanitarios, sino en el campo: observando brotes, frutos, hojas, trampas, curvas de vuelo y estadios de la plaga. El monitoreo sistemático no es una formalidad del cuaderno de campo; es la base sobre la que se construye cualquier decisión de tratamiento fundamentada. Sin datos de campo, el umbral de intervención es irrelevante.

El monitoreo también implica observar la fauna auxiliar. Antes de intervenir, conocer si hay poblaciones establecidas de depredadores o parasitoides activos puede cambiar la decisión. En muchos casos, la gravedad del problema no depende solo de la plaga, sino también de la ausencia o debilidad de los organismos que la regulan. Tratar sin valorar ese contexto puede alterar equilibrios útiles y reducir la eficacia global de la estrategia.

—Tratar con criterio, obtener mejores resultados

La eficiencia fitosanitaria en cítricos no se mide en número de tratamientos sino en resultados de cosecha, coste por hectárea y conformidad con los cuadernos de campo de los protocolos de certificación. Tratar con criterio técnico —en el momento adecuado, con el equipo calibrado y con la herramienta más adecuada para cada situación— no es solo sostenibilidad: es competitividad.

“En sanidad vegetal, la calidad de la decisión potencia la calidad del producto.”



AgroFresh

Soluciones Integradas para la Calidad en Cítricos

Proteja la calidad de exportación con soluciones integradas para mejorar la eficiencia, la sostenibilidad y el rendimiento postcosecha.



PROTEGER



Protección de la fruta a la llegada para reducir podredumbres y mantener la calidad de exportación.



LAVAR



Lavado y gestión eficiente del agua para una operación más sostenible y eficiente.



RECUBRIR



Recubrimientos de origen vegetal para mejorar la apariencia y frescura de la fruta durante la exportación.



MONITORIZAR



Visibilidad digital en tiempo real para mejorar la toma de decisiones y la trazabilidad.



Soluciones de sanitización y desinfección para operaciones más seguras, limpias y eficientes.



El recorrido de los productos frescos, impulsado por AgroFresh.
Ciencia. Soluciones. Sostenibilidad.

Lea siempre la etiqueta y la información del producto antes de su uso y preste atención a las frases de advertencia y los pictogramas.

AgroFresh no emite ninguna declaración ni garantía en cuanto a la integridad o exactitud de cualquier información contenida en este documento. Los términos completos están disponibles en www.agrofresh.com/terms-conditions

Ciencia. Soluciones. Sostenibilidad.

Mejore la calidad y
presentación de la fruta

Reduzca el consumo de
agua y los desperdicios
operativos

Cumpla sus objetivos de
sostenibilidad y exigencias
de exportación

Mejore la eficiencia y
consistencia del almacén

Obtenga visibilidad
en tiempo real sobre
la calidad de la fruta

AgroFresh

AgroFresh.com

Visítenos en Citrus Forum 2026 y descubra cómo AgroFresh ayuda a los exportadores de cítricos a mejorar la calidad, la eficiencia y la sostenibilidad.

Contacto: info@agrofresh.com

©2026 AgroFresh. Reservados todos los derechos. TMMarcas registradas de AgroFresh.

Forum
Citrus

FORUM CITRUS 2026
19-20 OCTUBRE 2026
CENTRO CONGRESOS DE MADRID

Innovación de otro planeta

Soluciones PBS para llevar tus cítricos más lejos:
más equilibrio, más fuerza y mejor respuesta frente al estrés.
Reimdal LS | Balancer LS | Olsatex LS



tecnicrop®

EL AGRO NO TIENE UN PROBLEMA DE VALOR: TIENE UN PROBLEMA DE VISIBILIDAD

El sector agroalimentario está lleno de empresas que hacen cosas muy bien y las cuentan bastante mal.

Es una frase incómoda, pero después de años trabajando con compañías agrícolas, biotecnológicas, alimentarias, cooperativas, eventos técnicos y marcas que quieren vender más, posicionarse mejor o parecer menos invisibles, cada vez lo tengo más claro: el agro no tiene un problema de valor. Tiene un problema de traducción de valor.

Hay empresas con buenos productos, buenos técnicos, buenos ensayos, buena trayectoria y soluciones que realmente aportan. Pero cuando llega el momento de explicarlo al mercado, muchas acaban diciendo lo mismo que todos: innovación, sostenibilidad, calidad, compromiso, eficiencia. Palabras correctas, pero gastadas.

Y cuando una empresa no sabe explicar por qué es distinta, el mercado la mete en el mismo saco que las demás.

—Comunicar no es adornar

Durante mucho tiempo, parte del sector ha visto el marketing como algo decorativo.

Un catálogo bonito. Una feria bien montada. Una publicación en LinkedIn. Una nota de prensa cuando hay algo que anunciar. Una newsletter enviada cuando alguien se acuerda.

Pero comunicar bien no va de hacer ruido. Va de ordenar el valor.

En el agro, una buena comunicación tiene que hacer tres cosas: explicar un problema real, demostrar por qué una solución importa y ayudar al cliente a tomar una decisión con menos dudas. Eso no se consigue con frases grandes. Se consigue con criterio, constancia y conocimiento del sector.

Una empresa puede tener una tecnología excelente y no generar oportunidades si nadie entiende para qué sirve. Puede tener un producto útil y acabar compitiendo por precio si no sabe defender su valor. Puede tener experiencia de sobra y parecer una más si su mensaje es intercambiable.

—Captar clientes empieza antes de vender

La captación comercial no empieza cuando un vendedor llama a una puerta. Empieza mucho antes: cuando una empresa aparece en el momento adecuado, con el mensaje adecuado y con una autoridad previa construida.

Lo vemos cada día. Una newsletter bien pensada no es un correo más. Es una forma

de estar presente en la cabeza del cliente antes de que el cliente necesite comprar. Un artículo técnico no es contenido de relleno. Es una forma de demostrar conocimiento. Un evento no es solo una sala con ponencias. Es una herramienta de posicionamiento, relación y generación de negocio.

Cuando un técnico, un productor, un distribuidor o un comprador ya ha leído tu contenido, ha visto tu criterio, te ha escuchado en un foro o te identifica con un problema concreto, la conversación comercial cambia. Ya no partes de cero.

—El SEO no ha muerto; se ha vuelto más exigente

Durante años, muchas empresas agro han tratado su web como un escaparate estático. Una página de inicio, unos productos, una sección de noticias abandonada y poco más. Luego llega la pregunta: ¿por qué no nos encuentran en Google?



Arturo Soler

Director General de Soluciones Agromarketing



HERBICIDA

Select® NG

La originalidad no se copia.
Evoluciona

FORMULACIÓN DE TERCERA GENERACIÓN

Máxima eficacia contra malas hierbas gramíneas, incluso en escenarios de resistencias

Evolución de la originalidad, formulación lista para usar con gran poder de disolución y estabilidad

Máxima sostenibilidad y eficiencia, lo que ofrece una rentabilidad optimizada para el agricultor

Seguridad en la aplicación y selectividad total para el cultivo

Ampliación de usos en cultivos clave



Escanee para
ver nuestro
catálogo



@upl_iberia



UPLiberia



@upl_iberia

www.uplcorp.com/es



UPL

La respuesta suele ser sencilla: porque no están diciendo nada que Google, el cliente o el mercado puedan reconocer como útil.

El SEO en el agro no debería ser una lista de palabras clave metidas a la fuerza. Debería ser una estrategia de autoridad. Si una empresa sabe de bioestimulación, riego, nutrición, sanidad vegetal, poscosecha, maquinaria, exportación o calidad, tiene que demostrarlo con contenidos claros, bien estructurados y útiles para quien busca respuestas.

Y ahora aparece una nueva capa: el GEO, la optimización para motores generativos. Es decir, preparar el contenido para que no solo aparezca en buscadores tradicionales, sino también en respuestas generadas por IA como AI Overviews, ChatGPT, Perplexity o Gemini. No significa llenar textos de trucos raros para robots. Significa algo más serio: ser claro, ser útil, ser verificable y tener autoridad temática.

La conclusión es sencilla: si tu empresa no está construyendo contenido útil y fiable, no solo puede quedarse fuera de Google. También puede quedarse fuera de las respuestas que la nueva generación de compradores va a consultar antes de decidir.

—Las newsletters siguen vendiendo, aunque algunos no lo sepan

Hay quien piensa que el email está muerto.

Normalmente lo dice alguien que manda correos malos.

Una buena newsletter sigue siendo una de las herramientas más potentes para el sector agro. No porque venda de golpe, sino porque mantiene una relación viva con una base de datos que ya ha mostrado interés. La clave está en dejar de enviar boletines corporativos aburridos y empezar a enviar contenido que merezca ser abierto: alertas técnicas, análisis de campaña, tendencias de mercado, casos reales, comparativas, soluciones prácticas.

Una newsletter no debería decir siempre “mírame”. Debería decir: “esto te ayuda”. Cuando una empresa entiende eso, el email deja de ser una obligación del departamento de marketing y se convierte en una herramienta comercial.

—El posicionamiento no se improvisa

Muchas empresas quieren ser referentes, pero comunican como si no tuvieran una posición clara. Ser referente no es decirlo. Es ocupar un territorio mental en el mercado. Es que te asocien con una categoría, con un problema, con una solución, con una forma de hacer las cosas.

Una empresa no puede ser al mismo tiempo la más innovadora, la más cercana, la más sostenible, la más técnica, la más global, la más familiar, la más digital y la más

barata. Al menos no de forma creíble. El posicionamiento obliga a decidir. Y esa decisión es incómoda, pero necesaria.

El mercado no recuerda empresas confusas. Recuerda empresas que repiten con inteligencia una idea fuerte durante mucho tiempo.

—Quien no explica su valor acaba compitiendo por precio

El futuro del marketing agro no irá solo de hacer campañas más bonitas. Irá de construir autoridad, generar confianza y aparecer en los lugares donde el mercado busca respuestas: Google, medios técnicos, newsletters, eventos, redes profesionales y, cada vez más, motores de inteligencia artificial.

Las empresas que sepan unir conocimiento técnico, estrategia comercial, contenido útil y presencia constante tendrán más opciones de captar clientes, defender precio y construir una marca reconocible. No porque griten más. Sino porque serán más fáciles de entender, más fáciles de encontrar y más fáciles de elegir.

“En el agro, el valor no basta con tenerlo. Hay que saber demostrarlo. Y quien no sabe demostrarlo, tarde o temprano, acaba dejando que el precio hable por él.”

Barrier


COSMOCEL®
IBÉRICA

La nueva piel *del cítrico*



Producto autorizado en agricultura ecológica
Bioestimulante certificado

Nada que no sea lo mejor
para el agricultor.

www.cosmocel-iberica.es

IKASU DE LIDA PLANT RESEARCH

AMPLÍA SU REGISTRO EN MANDARINO, CLEMENTINO Y LIMONERO

- Ikasu es un fitorregulador que protege, asegura y mejora la floración, el cuajado y el engorde.
- Se amplía la etiqueta de su registro con nº 22.987 a mandarino, clementino (incluidos híbridos) y limonero.
- El producto actúa como un acelerador enzimático a nivel celular, lo que se traduce en una activación fisiológica de todo el cultivo.

LIDA Plant Research, empresa biotecnológica valenciana, amplía la etiqueta del registro fitosanitario de su innovador producto Ikasu, fitorregulador que protege y asegura la floración, el cuajado y el engorde. Gracias a esta extensión, Ikasu estará disponible para su uso en cultivos como mandarino (incluido clementino e híbridos) y limonero, entre otros.

Este producto de tecnología japonesa se ha consolidado como una herramienta clave para optimizar la productividad en condiciones adversas. Ikasu actúa mediante un doble mecanismo de actividad enzimática.

— Composición

Se basa en la mezcla de tres nitrofenoles de síntesis, sustancias que se encuentran de forma natural en proporciones ínfimas en las células vivas de las plantas, y que se caracterizan por su potente efecto de aceleración enzimática a la vez que se potencia el movimiento citoplasmático.

— Beneficios destacados:

- Estimula la producción de auxinas naturales, incrementando el número de receptores de estas y prolongando su estabilidad al inhibir su oxidación. Esto favorece su acumulación en los tejidos y mejora el desarrollo de las plantas.
- Favorece una inducción floral más homogénea y regular, evitando la caída prematura de las flores.
- Optimiza el crecimiento del tubo polínico, mejorando la calidad del cuajado y la fructificación.
- Evita paradas de crecimiento en verano por golpes de calor.
- Potencia el engorde del fruto, logrando frutos con calibres más homogéneos y de mayor valor comercial.
- Acelera la recuperación de la planta después de un estrés producido por factores bióticos o abióticos.



ikasu® いिकास

¡NUEVOS CULTIVOS REGISTRADOS!

ikasu いिकास

ikasu いिकास

LIDA
plant research

Nuestra visión 360° en cítricos



Regístrate para estar al tanto de las novedades que tiene Corteva para Cítricos.

PROTECCIÓN DE CULTIVOS

INSECTICIDAS

Closer[®] Registro Excepcional
Isoclast[™] active

Spintor[®] CEBO
Qalcova[™] active

Certificado para **ECOLÓGICO**

Spintor[®] 480SC Registro Excepcional
Qalcova[™] active
Certificado para **ECOLÓGICO**

HERBICIDAS

Goal[®] SUPREME

Ruedo[®]

Pixxaro[®]
Arylex[™] active

Quelex[®]
Arylex[™] active

Starane[®] 20

BIOLÓGICOS | EFICIENCIA NUTRICIONAL

BlueN[®]

Nitroplus[™]

BioForge[®]

Dorian[®] Extra

HoldPlus[™]

Torcha[®]

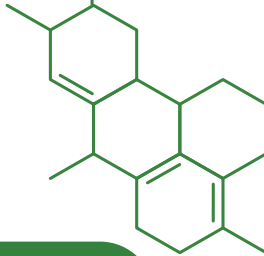
BIOLÓGICOS | SALUD DEL SUELO

SullicaB[™]

VitaSoil[™]

Utrisha[™] Rhizo

TrichoSym[®] Bio



Detección de Plagas y Deficiencias del cultivo con Vuelos de Diagnóstico Multiespectral

La citricultura del futuro ya está en marcha. En un entorno cada vez más exigente, donde la rentabilidad, la sostenibilidad y la seguridad alimentaria marcan el rumbo del sector, Biorizon Biotech y Weitec unen su experiencia para ofrecer al productor una herramienta diferencial: planes de cultivo diseñados con precisión y apoyados en inteligencia artificial para anticiparse a los problemas y maximizar el potencial de cada explotación.

Biorizon Biotech, referente mundial en soluciones agronómicas basadas en microalgas, incorpora su conocimiento biotecnológico a los algoritmos de diagnóstico multiespectral de Weitec, especialista en agricultura de precisión. Esta colaboración permite detectar de forma temprana plagas, deficiencias nutricionales, estrés vegetal y desequilibrios del cultivo, transformando los datos de campo en decisiones agronómicas más rápidas, eficaces y rentables.

Bajo el enfoque "Predicción y estrategias de lucha integrada", ambas compañías desarrollan estrategias personalizadas de gestión integrada de plagas, bioestimulación, nutrición avanzada y tratamientos específicos, adaptadas a las necesidades reales del cultivo cítrico.

El servicio actúa en momentos clave del ciclo del cultivo, como el control de clareta, la caída de fruto, la floración, el cuajado, el calibre, el desarrollo vegetativo y la gestión del estrés.

La tecnología de Weitec ya aporta rentabilidad por sí misma gracias a sus capacidades de detección temprana de fugas en los sistemas de riego. La colaboración con Biorizon Biotech amplía ahora el alcance de la solución, al combinar drones como herramienta de captación de información, inteligencia artificial y la base de conocimiento agronómico de ambas compañías. Esto permite predecir riesgos, proponer soluciones concretas y especializadas para el cultivo de cítricos, y ofrecer a explotaciones agrícolas de cualquier tamaño una ventaja competitiva basada en datos, precisión e innovación.

Una alianza que une tecnología y conocimiento agronómico para ayudar al productor a producir más y mejor, impulsando una citricultura más precisa, sostenible y preparada para los retos del mercado.



tango
FRUIT

SIN SEMILLAS



ERIK ZOZAYA

JEFE DE PRODUCTO

TIMAC AGRO

En citricultura, el estrés abiótico ha dejado de ser un episodio puntual para convertirse en un condicionante estructural de la producción. La salinidad, la disponibilidad hídrica, las altas temperaturas y la degradación progresiva del suelo afectan simultáneamente al sistema radicular, a la microbiota y a la fisiología del cultivo, comprometiendo su estabilidad.

En este contexto, la planta no debe entenderse como un organismo aislado, sino como parte de un sistema dinámico donde la rizosfera actúa como un órgano funcional extendido. En el sistema existe un intercambio continuo de carbono, metabolitos y señales químicas entre la raíz y los microorganismos del suelo, determinante para el desarrollo del cultivo.

Entre estas señales destacan los compuestos orgánicos volátiles microbianos, conocidos como VOCs, moléculas bioactivas producidas naturalmente por determinados microorganismos de la rizosfera. A diferencia de un nutriente o de un fertilizante convencional, los VOCs no actúan aportando materia, sino transmitiendo información biológica capaz de modular la fisiología vegetal y reorganizar la actividad del sistema suelo-planta.

En condiciones de estrés abiótico, estos compuestos intervienen en procesos relacionados con la regulación osmótica, el equilibrio redox, la actividad fotosintética, la eficiencia en el uso del agua y la interacción planta-microbioma. Además, pueden favorecer modificaciones en la exudación radicular, estimulando el reclutamiento de comunidades microbianas funcionales y reforzando la estabilidad biológica de la rizosfera.

Sin embargo, la aplicación agronómica de VOCs no debe interpretarse como una herramienta aislada. Su eficacia en campo depende de un sistema suelo-planta funcional, donde el entorno radicular no limite la absorción y donde la microbiota mantenga actividad suficiente para sostener las interacciones biológicas.

Por ello, la gestión moderna del estrés abiótico en cítricos debe evolucionar desde respuestas puntuales hacia estrategias integrales capaces de actuar simultáneamente sobre tres ejes: corregir el entorno físico-químico del suelo, regenerar la dinámica biológica de la rizosfera y modular la respuesta fisiológica del cultivo mediante señalización. Solo así es posible pasar de una intervención reactiva a una estrategia orientada a mantener la estabilidad productiva en condiciones cada vez más variables.



Erik Zozaya



CATsystem®

el primer sistema de
Control Automático de los
Tratamientos postcosecha



tratamiento
postcosecha

+



dosificador

+



CATsystem®

- ✓ Mantiene la concentración de todos los componentes del caldo de tratamiento siempre constante.
- ✓ Máximas eficacias en control del podrido.
- ✓ Previene la esporulación y el desarrollo de resistencias.
- ✓ Tecnología 4.0 - gran innovación a nivel mundial.

ESTRATEGIAS MICROBIOLÓGICAS AVANZADAS EN CÍTRICOS:

REGENERACIÓN FUNCIONAL DEL SUELO Y BÚSQUEDA DEL EQUILIBRIO INTEGRAL

Durante las dos últimas campañas, Agromova Biotech ha desarrollado en la Comunidad Valenciana un proyecto de biofertilización avanzada en cítricos orientado a evaluar el impacto de microorganismos beneficiosos sobre la funcionalidad del suelo en condiciones comerciales de cultivo. El estudio se realizó en diferentes variedades de cítricos (Clementina, Lane late y Navelina), integrando e interrelacionando análisis físico-químicos, de actividad enzimática, metagenómica y seguimiento agronómico.

La estrategia se basó en la aplicación de Bulhnova, formulado con *Azospirillum*

brasilense M3 y *Pantoea dispersa* C3, cepas seleccionadas por su capacidad de fijación biológica de nitrógeno, estimulación radicular y solubilización de nutrientes bloqueados. El programa contempló cinco aplicaciones de 5 L/ha al mes sobre suelos calizos con pH entre 8,4 y 8,6, caracterizados por limitaciones en disponibilidad de fósforo y micronutrientes, pero a su vez en un entorno de agricultura regenerativa llevado por la finca.

Los resultados evidenciaron de forma general, una mejora significativa en la eficiencia nutricional y estabilidad del sistema



31
Después de Bulhnova

Antes de Bulhnova

AGRONOVA
BIOTECH

suelo-planta. Destacó a nivel físico-químico en clementina un incremento sostenido del fósforo Olsen, mientras que en naranja se mantuvieron niveles más estables de nitrógeno y fósforo disponibles, junto con una mejora final de la capacidad de intercambio catiónico.

A nivel biológico, los suelos tratados alcanzaron valores elevados de actividad enzimática como β -glucosidasa y mantuvieron alta actividad fosfatasa, indicadores clave de funcionalidad en suelos calizos. El análisis metagenómico confirmó además una elevada diversidad microbiana funcional, con altos índices Shannon y recuperación de hasta 247 especies efectivas.

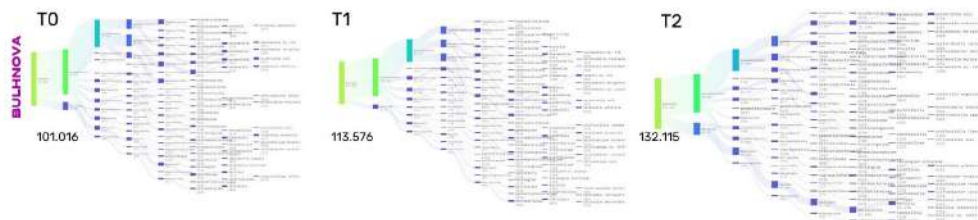
Los resultados refuerzan el potencial de la biofertilización microbiológica como herramienta para regenerar, estabilizar y mejorar la funcionalidad agronómica del suelo.

ESTUDIO METAGENÓMICO DEL MAPA DEL MICROBIOMA BACTERIANO DEL SUELO EN FUNCIÓN DEL TIEMPO

ANTES DE APLICAR BULHNOVA

DESPUÉS DE 2 APP DE BULHNOVA

DESPUÉS DE 4 APP DE BULHNOVA



LAIGUANT PRIME[®]

Descubre cómo actúa



Residuo
cero

Amarra tu
cosecha

EL FUTURO DEL CÍTRICO PASA POR LA SOSTENIBILIDAD, LA TECNIFICACIÓN Y LA AGRICULTURA REGENERATIVA



La citricultura en la Península Ibérica vive un momento decisivo. Las explotaciones afrontan campañas marcadas por la incertidumbre climática, con sequías prolongadas alternadas con lluvias torrenciales que ponen a prueba la capacidad de adaptación del cultivo. El agua se ha convertido en un recurso estratégico y la modernización del regadío ya no es una opción, sino una necesidad para mantener la productividad y la calidad de la fruta.

Al mismo tiempo, el incremento constante de los costes de fertilización, energía y suministros obliga al agricultor a optimizar cada decisión en campo. También se sufre la presión de las plagas y enfermedades emergentes que ponen en riesgo la citricultura.



A este escenario se suma la dificultad para encontrar mano de obra cualificada y garantizar el relevo generacional, especialmente en explotaciones familiares. La presión normativa, las exigencias de la nueva PAC y la necesidad de producir de forma más sostenible dibujan un contexto donde la rentabilidad depende, cada vez más, de la tecnificación y del asesoramiento técnico especializado.

En este nuevo paradigma, la agricultura regenerativa gana protagonismo como una vía real para mejorar la salud del suelo y aumentar la resiliencia del cultivo. Recuperar la materia orgánica, favorecer la actividad microbiológica y mejorar la estructura del terreno permite que el cítrico responda mejor frente al estrés hídrico y climático. Ahí es donde partners técnicos como Atlántica Agrícola aportan soluciones adaptadas a las necesidades actuales del sector, con tecnologías basadas en microorganismos beneficiosos, mejoradores de suelo y bioestimulación específica para cada fase del cultivo. Líneas como Atlanticell® y Archer®, o soluciones concretas como Razormin® o Biocat-15® reflejan una tendencia clara: producir más y mejor con una estrategia sostenible, eficiente y preparada para el futuro del cítrico mediterráneo.

Nos sumamos para seguir sumando

Hoy Sarabia es Rainbow para cultivar
un futuro más grande juntos.

SARABIA



Rainbow
all about growing

TOP 4 productos para cítricos

Los cítricos son fundamentales en la dieta mediterránea y en nuestra agricultura.

En Rainbow proporcionamos **soluciones fitosanitarias de alta calidad para garantizar su salud y productividad.**



PHYTOSARCAN

FUNGICIDA SISTÉMICO

Fungicida sistémico de acción preventiva y curativa, compuesto por fosfonato potásico al 51%. Protege eficazmente contra enfermedades como la gomosis y el aguado en cítricos, además de estimular las defensas naturales de las plantas.



Golbex WG

FUNGICIDA SISTÉMICO

fungicida altamente sistémico, formulado con fosetil-Al al 80%. Su movilidad en la planta permite una protección integral contra patógenos como Phytophthora y mildiu, asegurando la sanidad de los cítricos.



Jabón fosfórico

JABÓN FERTILIZANTE NP
CON EFECTO COADYUVANTE

Preparado especial (nitrógeno total 2% y óxido de fósforo 9,8 %) adecuado para fertilizar y limpiar los cultivos de melaza y negrilla, aportando nutrición extra. La mezcla con Acemur potencia la eficacia insecticida.



ACEMUR®

INSECTICIDA SISTÉMICO

Insecticida sistémico de amplio espectro, rápida acción de choque y efecto translaminar. Autorizado en cítricos para el control de todo tipo de pulgones.

Rainbow
all about growing

rainbowagro.com





LÍNEA 
CITRUS
by seipasa®

*Tecnología Natural para
cultivos con mucha historia*

www.seipasa.com

seipasa® 
natural technology



ENCUENTROS NETWORKING

MÁS DE 190 REUNIONES AGENDADAS EN LA ÚLTIMA EDICIÓN DE CITRUS FORUM EN 2024



Plataforma
networking



Con el objetivo de facilitar la conexión entre los asistentes y las empresas participantes, Agromarketing ha desarrollado una innovadora plataforma de networking para el Congreso Citrus Forum 2026. Este espacio digital ha sido diseñado para optimizar el tiempo de los profesionales y fomentar el intercambio de oportunidades de negocio en un entorno eficiente y organizado.

A través de la plataforma, los participantes podrán explorar las diferentes empresas presentes, consultar sus fichas y solicitar reuniones con los representantes de las mismas en las franjas horarias disponi-

bles. Cada solicitud de reunión podrá ser gestionada fácilmente desde el panel de control, donde las empresas podrán aceptar, denegar o incluso sugerir una nueva hora si así lo desean.

¿Cómo participar y concertar encuentros profesionales?

Cualquier empresa o profesional que asista a Citrus Forum 2026 podrá agendar reuniones a través de la plataforma, accediendo a www.networking.agromarketing.es. Al ingresar, los participantes podrán completar sus datos personales y especificar los temas a tratar en las

reuniones. Estos pueden abarcar diversas áreas, desde la búsqueda de nuevos partners y proveedores, hasta cuestiones técnicas sobre el uso y la aplicación de los productos que las empresas comercializan.

Con esta plataforma, la organización busca aprovechar la celebración de Citrus Forum para fortalecer las relaciones entre empresas, propiciando la creación de acuerdos de colaboración y negocios con beneficios mutuos.



hermisan

PROYECTOS E INSTALACIONES DE RIEGO



**LA SOLUCIÓN 360° PARA
EL RIEGO DE SUS CÍTRICOS**



Experiencia global

Más de 45 años de experiencia en instalaciones de riego por todo el mundo son un bagaje único.

Nuestra tecnología ha hecho más rentables, productivos y sostenibles los cultivos de cítricos de miles de agricultores y conocemos como pocos las necesidades de esta especialidad agrícola.



SupraControl

El automatismo de riego, fertirrigación y clima, desarrollado por HERMISAN, permite una gestión eficiente de su riego, controlando todos los aspectos del mismo, incluso de modo remoto.

Es sin duda la herramienta más poderosa para la gestión de explotaciones agrícolas.



- 1 Facilita la gestión automatizada del riego y la fertirrigación.
- 2 Proporciona estadísticas y gráficos de UF/kg por válvula, ha y planta, facilitando la gestión más precisa de los recursos en función de las necesidades de los cultivos.
- 3 Lleva a cabo la gestión completa del clima en las explotaciones de invernaderos.
- 4 Controla las grandes instalaciones de bombeo y embalses, en explotaciones individuales y comunidades de regantes.

Nutricompact

El dispositivo desarrollado por HERMISAN para el más efectivo control de la fertirrigación. Optimiza las mezclas de nutrientes y agua haciendo que los valores de CE y pH sean siempre los adecuados.



Control de heladas

Una película de agua aplicada de modo continuo sobre el cultivo cubre las plantas y las frutas con una fina capa de hielo que las protege de los daños efectos de la helada.

PROGRAMACIÓN FISIOLÓGICA EN CÍTRICOS: PROTEGIENDO EL MARGEN DEL PRODUCTOR

UNA ENTREVISTA CON VITOR PEREIRA (PI AGSCIENCES) SOBRE CÓMO LA TECNOLOGÍA HARPIN $\alpha\beta$ Y PRETEC™ ACOMPAÑAN AL TÉCNICO EN LA CONSTRUCCIÓN DE LA CALIDAD COMERCIAL DESDE LA FISIOLÓGÍA TEMPRANA.

— El Coste Oculto del Sector y la Estrategia del Margen

Vitor Pereira, Commercial Lead para el Sur de Europa en PI AgSciences, cuenta con más de 15 años de experiencia en el agribusiness mediterráneo. En esta entrevista desglosa por qué **la rentabilidad cítrica ya no se mide en el árbol, sino en la caja de exportación.**

P: Vitor, se habla mucho de que producir ya no es suficiente. ¿A qué retos se enfrenta hoy el productor de Levante?

Vitor Pereira: Exacto. En mercados como el de Valencia, Murcia o Alicante, la presión comercial es máxima. Los costes suben, los estándares de calidad son cada vez más estrictos y los márgenes se estrechan. Hoy la rentabilidad no depende solo

de cuántos kilos produces, sino de cuántos kilos puedes vender como fruta comercial. Cada punto de destrío es margen perdido directamente.

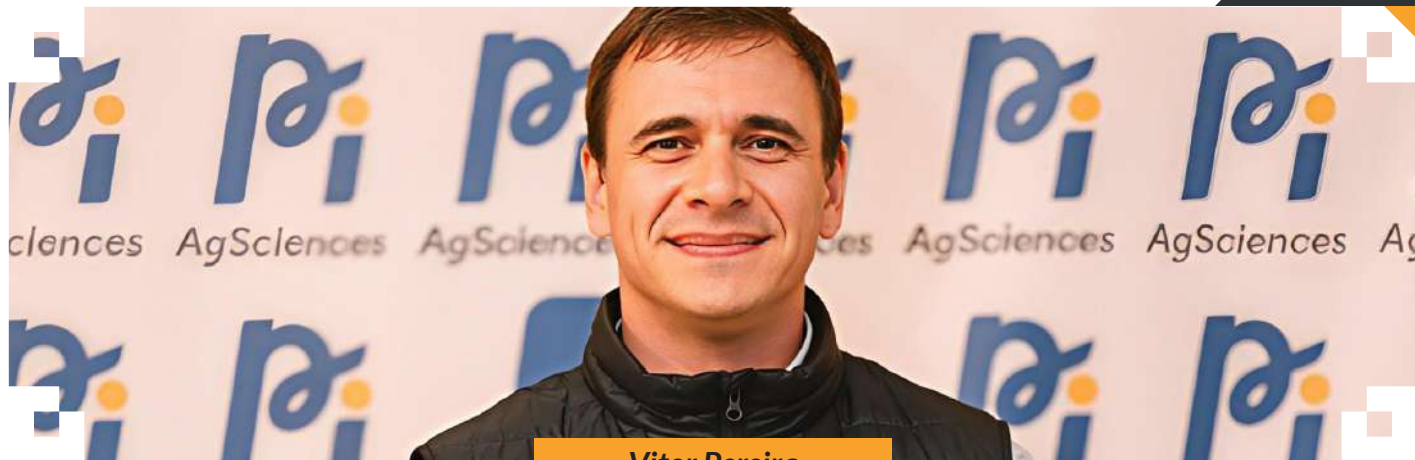
P: Hablas del destrío como un “coste oculto”. ¿Por qué es tan crítico?

VP: **Puede corregir** problemas como la clareta, el pixat o la caída prematura reducen drásticamente el valor de la cosecha. En el caso de la naranja, por ejemplo, solemos decir que “no ganas más, sino que pierdes menos” si logras controlar estos desórdenes fisiológicos. **Reducir el destrío** no es solo una cuestión estética; es, pura y simplemente, proteger la rentabilidad de la explotación. Porque **es una pér-**

didada que no aparece durante el cultivo, sino al final.

P: ¿En qué consiste exactamente esa fórmula PRO+PRE que proponéis con la programación fisiológica?

VP: Se trata de trabajar sobre la fisiología del árbol en momentos clave (floración, cuajado, cambio de color) para que el fruto se construya con una estructura más robusta. Con ProAct® y PREzym™, no buscamos sustituir el manejo del asesor, sino darle una herramienta más para que la planta responda mejor a los estreses y a las exigencias del mercado.



Vitor Pereira

Ciencia Aplicada y Resultados en Campo

P: Entremos en la parte técnica. ¿Qué evidencia respalda el uso de ProAct® en variedades críticas como Tango o Navelina?

VP: Los resultados que vamos acumulando son consistentes. En ensayos realizados en colaboración con el IVIA, en las condiciones evaluadas, hemos observado reducciones de la clareta de hasta el 52,4%. Los resultados pueden variar según las condiciones del cultivo y el manejo agronómico. En variedades premium como Tango o Nadorcott, la reducción de la incidencia del pixat y la mejora de la firmeza marcan la diferencia...La clave también está en el calcio ligado. ProAct®, gracias a la proteína Harpin $\alpha\beta$, contribuye a la movilización de calcio hacia las paredes celulares del fruto. En los ensayos analizados hemos observado incrementos de

entre el 13% y el 23% respecto al testigo, en las condiciones evaluadas.

P: ¿Y cómo encaja PREzym™ en este programa?

VP: PREzym™, con tecnología PREtec™, refuerza el vigor fisiológico del cultivo. La planta llega más preparada a los momentos de mayor exigencia del ciclo, sin generar residuos y complementando el programa agronómico definido por el técnico.

P: Para terminar, ¿qué mensaje enviaría a los congresistas de Citrus Forum?

VP: Que, en citricultura, lo que mejor funciona ya no es lo que se intenta corregir al final, sino lo que se anticipa desde el inicio. Los asesores saben que una finca bien

preparada responde mejor a cualquier decisión posterior. Nuestro compromiso en PI AgSciences es aportar esa ciencia aplicada, finca a finca, para asegurar que cada kilo producido tenga el valor que el agricultor merece.

“En cítricos, la rentabilidad se juega en la proporción de fruta comercializable. Nuestro trabajo es acompañar al técnico para que cada kilo cuente en la liquidación.”

ESPECIAL PROGRAMA TÉCNICO DE CITRUS FORUM

Más de 40 expertos
participan como ponentes en
Citrus Forum



Colaboradores

Koppert



GENESIS FRESH™



syngenta

Sando
Clementine



Haifa
Pioneering
the Future



lainco
PROTECTING LIFE SINCE 1932



CERESTIA
by MatHolding



hermisan
PROYECTOS E INSTALACIONES DE RIEGO

Rainbow
all about growing

FITOSOIL
Part of the Corunna Group

visualnacet
La base de la agricultura inteligente



Suterra®



tecnicrop



Bioiberica



Atlántica
Agricultura Natural

Colaboradores institucionales



ivia
Institut Valencià
d'Investigacions Agràries



LaUNIÓ
Llauradora i Ramadera

Media partner oficial

valencia
fruits

Programa

Jueves, 4

 08:30

APERTURA DE PUERTAS

 09:00 – 09:10

INAUGURACIÓN

Una jornada para entender qué decisiones están marcando hoy la rentabilidad del cultivo cítrico.

Sanidad vegetal, plagas, virus, nutrición, fisiología y manejo del estrés, con enfoque práctico y aplicado.

También se abordarán la comercialización, la legislación y los riesgos fitosanitarios ligados al comercio. Un día para conectar campo, mercado y regulación, y tomar mejores decisiones técnicas y estratégicas.

 09:10 – 09:30

“Cuándo y cómo tratar: tanto o más importante que la elección de producto.” Alfonso Lucas. Consultor independiente.

 09:30 – 09:42

“Estrategias de control contra Piojo Rojo de California, Piojo Blanco, Trips y Cottonets.” Raúl Bosch. NUFARM.

 09:42 – 10:02

“El virus de la clorosis nervial amarilla y otras amenazas virales en cítricos: diagnóstico, vigilancia y manejo.” Antonio Olmos. Instituto Valenciano de Investigaciones Agrarias.

 10:02 – 10:14

“Del marco regulatorio a la innovación: el futuro de las formulaciones de glifosato en citricultura.” Antonio Forcén. QEMETICA.

 10:14 – 10:34

“Riesgos fitosanitarios en la producción y el comercio cítrico: principales retos en tiempos de cambio.” Antonio Vicent. Instituto Valenciano de Investigaciones Agrarias / EFSA

 10:34 – 10:46

“La diferencia que impulsa la citricultura de hoy y del futuro.” Víctor Garasa. BAYER.

 10:46 – 11:06

“Inducción de defensas para proteger los cítricos frente a estreses.” Meritxell Pérez-Hedo. IBMCP-CSIC.

 11:06 – 11:46

 CITRUS BREAK 

 11:46 – 11:58

“Nuevo fitorregulador para cítricos que protege y asegura la floración, el cuajado y el engorde.” Antonio Tirado. LIDA PLANT

🕒 11:58 – 12:10

“Transformando el estrés en rendimiento: la bioestimulación 4.0 en cítricos.” Claudia Monllor. FMC.

🕒 12:10 – 12:30

“La receta como herramienta y no como corsé en la nutrición de los cítricos.” Pedro Fernández Molina. Consultor independiente.

🕒 12:30 – 12:42

“De la nutrición a la resiliencia.”

Mar Rubio. SERVALESA.

🕒 12:42 – 13:02

“Procedimiento autorizaciones excepcionales, especial referencia a autorizaciones en cítricos.” Carlos Romero. Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación.

🕒 13:02 – 13:14

“Cítricos de élite: estrategias de alto rendimiento frente al estrés abiótico.” Óscar Pablo. MEDIFER.

🕒 13:14 – 13:26

“Visión 360° en citricultura.”

Yago Ferrándiz. CORTEVA.

🕒 13:26 – 13:56 • MESA TÉCNICA:

“NUEVOS RETOS DE SANIDAD VEGETAL, NUTRICIÓN Y LEGISLACIÓN.”

🕒 13:56 - 16:00**😊 COMIDA NETWORKING 😊****🕒 16:00 - 16:20**

“Control biológico de *Diaphorina citri* y *Trioza erytrae* para proteger la citricultura mediterránea frente al HLB.” Alberto Urbaneja. Instituto Valenciano de Investigaciones Agrarias.

🕒 16:20 – 16:32

“Evaluación del estado nutricional en cítricos y evidencias de su actividad fisiológica durante el receso invernal.” Antonio Cabezón. SQM.

🕒 16:32 – 16:52

“From Soil to Profit™: diagnóstico inteligente en citricultura.” Pedro Palazón. IDEAGRO.

🕒 16:52 – 17:04

“Gestión integral del estrés mediante biotecnología basada en compuestos orgánicos volátiles microbianos.” Erik Zozaya. TIMAC AGRO.

🕒 17:04 – 17:24

“Entre la solución y el problema: el Boro en recursos hídricos.” Silvia Simón. CEBAS - CSIC.

🕒 17:24 – 17:36

“Nutrición integrada en cítricos: eficiencia, equilibrio y rendimiento.” José Manuel Fontanilla. HEROGRA GROUP.

🕒 17:36 – 17:56

“Neoscytalidium dimidiatum: muerte descendente de ramas en el cultivo del pomelo.” Antonio Fernández. Asesor independiente.

🕒 17:56 – 18:08

“La nueva piel del cítrico.”

Javier Vidagañy. COSMOCEL IBÉRICA.

🕒 18:08 – 18:43 • MESA REDONDA PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN:

Moderadora: Raquel Fuertes Redón. Valencia Fruits.

👤 José Antonio García. Ailimpo.

👤 Carles Peris Ramos. La Unió de Llauradors


👤 José Enrique Sanz. IGP Cítricos Valencianos

🕒 18:43- 20:00**😊 CITRUS TONIC 😊**

Programa

Viernes, 5



 08:30

APERTURA DE PUERTAS

Una jornada centrada en los retos que definirán la citricultura de los próximos años. Clima, suelo, HLB, lucha integrada, bioestimulación, poscosecha y nuevas tecnologías aplicadas al cultivo. El programa también profundizará en nuevas variedades, patrones e intensificación sostenible. Un día para mirar al futuro con criterio técnico, rentabilidad y soluciones aplicables en campo.

 09:00 – 09:20

“Impacto del calentamiento global en la producción y la calidad de los cítricos.” Carlos Mesejo. Universitat Politècnica de València.

 09:20 – 09:32

“Estrategias microbiológicas avanzadas en cítricos: regeneración funcional del suelo y búsqueda del equilibrio integral en el cultivo de cítrico.” Marta Muñoz. AGRONOVA BIOTECH.

 09:32 – 09:44

“La evolución de la originalidad para el control de gramíneas en cítricos.” Jesús Herraiz. UPL.

 09:44 – 10:04

“Principales preocupaciones fitosanitarias para los cítricos.” Vicente Dalmau. Generalitat Valenciana.

 10:04 – 10:16

“Predicción y estrategias de lucha integrada.” Vicente Domenech & Mario Quesada. BIORIZON BIOTECH.

 10:16 – 10:36

“El Huanglongbing de los cítricos y sus riesgos para la citricultura mediterránea.” Leandro Peña. IBMCP-CSIC.

 10:36 – 10:48

“Bioestimulación integral en cítricos: acompañando al cultivo en momentos clave.” Valeria Dotti. SEIPASA.

 10:48 - 11:20

 CITRUS BREAK 

 11:20 – 11:40

“Ensayos de poda mecánica de cítricos.” Antonio Torregrosa. Universitat Politècnica de València

11:40 - 11:52

“Inteligencia aplicada al control de tratamientos postcosecha”
Jorge Bretó. CITROSOL.

11:52 - 12:04

“La nueva era de la poscosecha: robótica y automatización para redefinir el almacén hortofrutícola.” Paco Montalt. MAF RODA.

12:04 - 12:19

“Nuevo material vegetal obtenido por el IVIA.” M^a Ángeles Forner. Instituto Valenciano de Investigaciones Agrarias.

12:19 - 12:31

“Nuevas variedades de mandarina.”
David Alba. GÉNESIS FRESH.

12:31 - 12:43

“Patrón CIVAC19: Intensificación sostenible en plantaciones. Hacia una citricultura más rentable y mecanizada.” Gerardo Brox. AGROMILLORA.

12:43 - 12:55

“Nuevas variedades de AVASA.”
Jose Cuenca. AVASA.

12:55 - 13:10

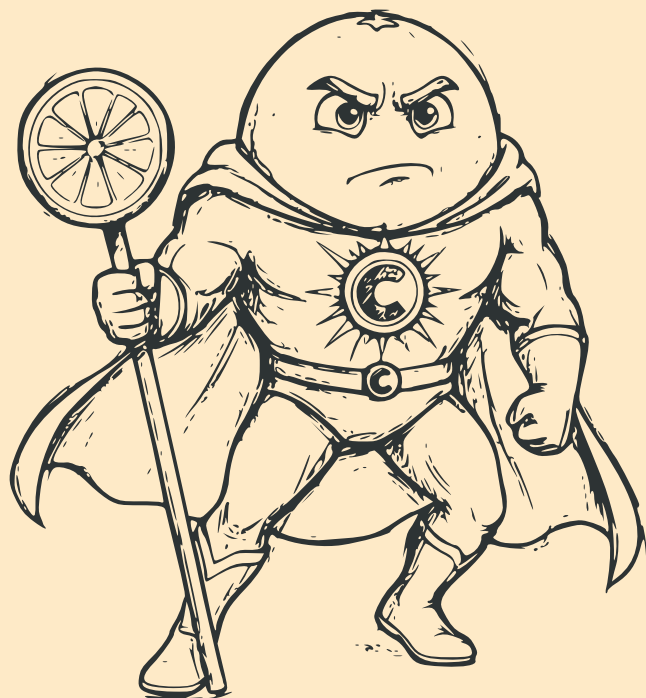
“Nuevas variedades del IVIA.” Pablo Aleza. Instituto Valenciano de Investigaciones Agrarias.

13:10 - 13:30

“Edición genómica en cítricos: situación actual y posibilidades.”
Berta Alquézar. Universidad Politécnica de Valencia.

13:30 - 13:40

CLAUSURA





● Salud Vegetal

Tu aliado natural para la citricultura

- Más de 35 años impulsando la agricultura.
- Desarrollamos soluciones sostenibles para ayudar a los cultivos a superar el estrés vegetal, aumentar el rendimiento y mejorar los parámetros de calidad.
- Nuestra eficacia está avalada por más de 2.000 ensayos agronómicos, en todo tipo de cultivos y en más de 65 países.
- Pioneros en España en el desarrollo de bioestimulantes a base de L-α-aminoácidos.

Terra-Sorb radicular **SymBiotic**[®]



Optimiza la fertilización

+
Mejora
las **sinergias**
de la rizosfera

+
Potencia
la **eficiencia**
de los
nutrientes

+
Mejora la
viabilidad del
suelo mediante
Priming Tech™



Conoce más
sobre nuestro
portfolio aquí:





Bioinsecticidas SIPCAM



PROTECCIÓN NATURAL de la **A** a la **Z**

Adina[®]
Zenith[®] A26

- Bioinsecticidas de origen natural.
- Modo de acción multidiana: gestión idónea de resistencias.
- Eficaces contra mosca blanca, trips, orugas y minadores, como *Tuta absoluta* y otros.
- Compatibles con organismos auxiliares.

sipcam.com/les

Usos reservados a agricultores y aplicadores profesionales. Lea siempre la etiqueta antes de usar el producto y siga las instrucciones.

SIPCAM
IBERIA

BIOSOLUCIONES SIPCAM:

DE LA A A LA Z, UNA ESTRATEGIA COMPLETA PARA EL CONTROL DE PLAGAS EN CÍTRICOS

A lo largo de los últimos años, mientras se producía una caída constante de registros fitosanitarios, múltiples plagas emergentes asediaban el Levante. Dicha coyuntura provocó la búsqueda de **la estrategia insecticida perfecta** por parte de los citricultores.

El Imidacloprid, el *Metil-Clorpirifos* y el *Spitotetramat* han sido algunas de las últimas **materias activas retiradas** que mayor dificultad de control han ocasionado en plagas como el piojo rojo, las cochinillas, los trips y los *Scirtothrips*.

Bajo este escenario, SIPCAM Iberia lanza su campaña “**Biosoluciones SIPCAM, de la A a la Z**”. Una estrategia basada en soluciones a base de Azadiractina que acompaña desde las primeras fases de la planta hasta la recolección, garantizando un cultivo libre de plagas en todo el proceso.

“Los formulados *Adina* y *Zenith A26* son de origen natural, no generan resistencias y ofrecen un **amplio espectro** de control para los insectos picadores-chupadores”, explica el Product Manager Jordi Asamar. Ambos productos son compatibles con **OCBs** y polinizadores y poseen efectos interesantes contra otras plagas como pulgón y mosca blanca.

Estas herramientas garantizan un **modo de acción multidiana**, actuando en las fases juveniles de la plaga e impidiendo su desarrollo. Además, reducen las picaduras y, por tanto, los daños, y bloquean las mudas entre etapas.

Tras múltiples años de pruebas, Asamar confirma que controlan con una **alta eficacia** la incidencia hasta en áreas donde la concentración del cultivo es mayor. “Nuestro propósito es ofrecer herramientas que protejan los cítricos. Por eso, desarrollamos **soluciones innovadoras** como *Adina* y *Zenith A26*”, concluye.



Daños de *Scirtothrips dorsails* en cítricos de Murcia. Fuente: SIPCAM Iberia



FITOSOIL LABORATORIOS: CIENCIA Y PRECISIÓN PARA UNA AGRICULTURA SOSTENIBLE.

MÁS DE 35 AÑOS ANALIZANDO, INNOVANDO Y
ACOMPAÑANDO AL SECTOR AGRONÓMICO.



FITOSOIL
Part of the Cotecna Group



En un contexto agrícola cada vez más exigente, **Fitosoil** se ha consolidado como uno de los laboratorios de referencia en análisis agronómicos y ambientales. Con más de tres décadas de trayectoria, nuestro compromiso sigue siendo el mismo: aportar **datos fiables, interpretaciones precisas y soluciones que impulsen una agricultura más eficiente y sostenible.**

Nuestro laboratorio, equipado con tecnología avanzada y acreditado bajo los estándares más rigurosos, ofrece un ca-

tálogo integral de análisis de suelos, aguas, foliares, fertilizantes y sustratos. Cada resultado se entrega acompañado de una interpretación técnica clara, diseñada para facilitar decisiones estratégicas que optimicen recursos, mejoren rendimientos y reduzcan el impacto ambiental.

La innovación forma parte de nuestra identidad. Incorporamos metodologías de vanguardia, automatización de procesos y sistemas de control que garantizan la máxima calidad analítica. Pero lo que realmente nos diferencia es nuestra **cercanía**

con el sector: entendemos las necesidades reales de agricultores, técnicos y empresas, y trabajamos a su lado para ofrecer respuestas útiles y adaptadas.

Hoy, Fitosoil continúa avanzando con una visión clara: **poner la ciencia al servicio del campo,** impulsando un modelo agrícola más preciso, responsable y preparado para los retos del futuro. Garantizando así la seguridad de sus resultados.

Descubre más en fitosoil.com

Visionary Engineering

Nuevo software **Smart Citrus** basado 100% en IA

¡Mejora tu rentabilidad con el mínimo esfuerzo!
Gana en autonomía y personalización.



Inteligencia Artificial



Interfaz más intuitiva



Mayor autonomía para
personalizar los análisis



Trabaja en pantalla única



Incorporación rápida y
autónoma de nuevos defectos



mafroda.com

[in](#)



MAF RODA
AGROBOTIC®

LA TRAMPA SILENCIOSA DE LA NUTRICIÓN EN CÍTRICOS



Pedro Fernández

Asesor Independiente en Nutrición y Producción Citrícola

Un árbol puede tener buen aspecto y, aun así, estar perdiendo producción. Esa es una de las grandes trampas de la nutrición en cítricos: confundir ausencia de síntomas visibles con equilibrio nutricional.

En muchas explotaciones, los problemas no aparecen como una carencia evidente en hoja. Se manifiestan de forma más sutil: menor calibre, peor coloración, menor firmeza, mayor destrío, caída de fruto o reducción del porcentaje de fruta comercial. También puede traducirse en menor vida poscosecha o en pérdida de uniformidad que afecta directamente a la rentabilidad por hectárea. Pérdidas reales que no siempre se atribuyen a la nutrición porque el árbol, en apariencia, no muestra nada.

—El equilibrio, no el elemento

La nutrición citrícola no puede analizarse elemento por elemento. El potasio es clave en el desarrollo del fruto, el calibre y la maduración, pero su manejo debe interpretarse junto al calcio, el magnesio y el estado real del suelo. Un exceso o desequilibrio entre elementos puede comprometer la absorción de otros nutrientes y condicionar el resultado final de la cosecha de formas que no siempre son fáciles de identificar a posteriori.

Lo mismo ocurre con el nitrógeno, cuya gestión inadecuada — tanto por exceso como por defecto y por el momento de aplicación — puede afectar al cuajado, al engorde o a la conservación poscosecha. En cítricos, los nutrientes no actúan de forma aislada: actúan en red.



Tu alternativa
en CÍTRICOS,
con resultados
que marcan
la diferencia

www.albaugh.com/es



Insecticidas

DIABLO® MAX
PLANTOIL® PRO
PROXIMO®



Herbicidas

GALAXIA® MAX
INFERNO®
TANKE® 360



Fungicidas

ALFIL® WG
OXITEC® 25% HIBIO



Varios

DINOLION®
STIMBLUE+®
ZADIG® NUTRI OX50

—El diagnóstico como punto de partida

Por eso, el diagnóstico no debería limitarse a revisar una analítica de forma aislada. La información útil aparece cuando se cruzan análisis foliares, análisis de suelo, agua de riego, pH, textura, materia orgánica, carga productiva, historial de la parcela y comportamiento del fruto en campañas anteriores. Solo desde esa visión de conjunto es posible tomar decisiones de fertilización con criterio sólido.

El objetivo no es aplicar más fertilizante, sino aplicarlo mejor. Ajustar dosis, fraccionar aportes, corregir desequilibrios detectados, trabajar con formas asimilables cuando la situación lo requiera y adaptar la estrategia al momento fisiológico del cultivo: eso es lo que transforma una nutrición rutinaria en una nutrición realmente productiva.

—La calidad se construye antes de la cosecha

En cítricos, la calidad no se decide al final de la campaña. Se construye mucho antes, en el equilibrio nutricional del árbol a lo largo del ciclo. Una estrategia de nutrición bien diseñada no es un gasto: es una herramienta de competitividad.

Este será uno de los enfoques abordados en Citrus Forum: cómo avanzar desde una fertilización basada en rutinas de campaña hacia una nutrición apoyada en diagnóstico, eficiencia y objetivos reales de calidad de fruto.





La mejor solución nutricional para cítricos



EL NUEVO VALOR DE LOS CÍTRICOS: VENDER MEJOR CADA KILO PRODUCIDO

El mercado cítrico está entrando en una fase en la que producir más ya no garantiza ganar más. En un contexto de costes elevados, márgenes ajustados y competencia internacional creciente, el verdadero reto no está solo en sacar fruta al mercado, sino en capturar más valor de cada kilo producido.

España sigue siendo una referencia cítrica europea, especialmente por su capacidad exportadora: líder mundial en comercialización de cítricos en fresco, con una cuota del 25% de las exportaciones globales y un valor medio exportado de 3.100 millones de euros por campaña. Pero el sector se mueve en un escenario cada vez más estrecho. La producción de la campaña 2024/2025 se ha situado cerca de los 6 millones de toneladas, un 6,6% por debajo de la media de las cinco campañas anteriores y la tercera más baja de la última década, según datos del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación. Tres campañas consecutivas por debajo de la media histórica obligan a mirar el mercado con otra lógica.

El valor ya no depende únicamente de producir kilos. Depende de producir fruta que encaje con mercados concretos, cumplir requisitos cada vez más exigentes y aprovechar mejor aquello que hasta ahora se consideraba pérdida, desrío o subproducto.

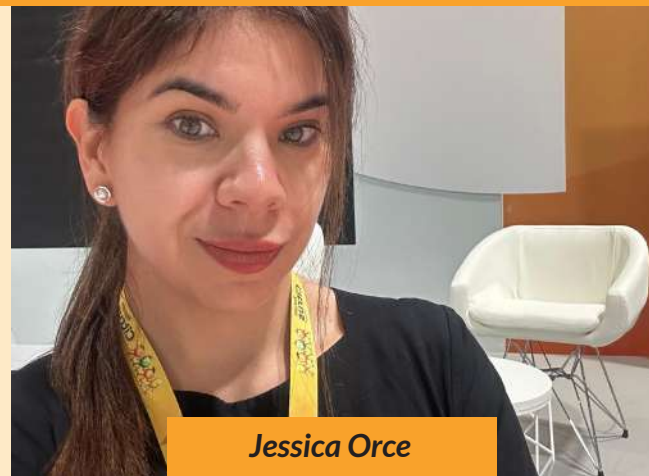
— Calidad: de atributo comercial a condición de entrada

La calidad ha dejado de ser un argumento diferencial para convertirse en un filtro de acceso. Calibre, color, contenido en zumo, equilibrio entre azúcares y acidez, vida poscosecha, homogeneidad de lote y ausencia de incidencias determinan cada vez más la capacidad de una partida para defender precio.

El comprador no busca solo fruta bonita. Busca regularidad. Quiere lotes homogéneos, trazables, seguros y capaces de responder a lo prometido en destino. En mercados maduros, la calidad no se mide únicamente en campo ni en almacén: se confirma cuando el consumidor repite la compra.

Por eso, la diferenciación real no puede basarse solo en una etiqueta. Necesita una cadena coherente: manejo agronómico, recolección en el momento adecuado, clasificación precisa, conservación correcta, certificaciones fiables y una propuesta comercial clara.

"El nuevo valor de los cítricos no está únicamente en el fruto fresco. Está en la capacidad de convertir cada kilo producido en una oportunidad comercial, industrial o estratégica."



Jessica Orce

Directora de FruitChain Group



Orondis[®] Vip



UN **GRAN SALTO** FRENTE A
PHYTOPHTHORA EN **CÍTRICOS**



Orondis[®] Vip

syngenta[®]



© Syngenta. Todos los derechos reservados. [™] y [®] son marcas comerciales del Grupo Syngenta.

Use los productos fitosanitarios de manera segura.

Lea siempre la etiqueta y la información sobre el producto antes de usarlo.

©

— Exportar exige más que tener fruta disponible

Exportar cítricos ya no significa simplemente colocar fruta fuera. Significa cumplir protocolos, límites de residuos, controles fitosanitarios, exigencias documentales y certificaciones privadas que pueden variar según destino y comprador.

En el caso europeo, los límites máximos de residuos están regulados y recogidos en la base de datos oficial de la Comisión Europea. Para el exportador, esto convierte la gestión de tratamientos, la trazabilidad y la documentación técnica en parte directa de la estrategia comercial.

Una partida puede tener buena calidad visual y, aun así, perder valor si no cumple los requisitos del destino. Y al revés: una empresa capaz de documentar bien, anticiparse a los requisitos y reducir incertidumbre para el comprador gana posición competitiva. En este escenario, la trazabilidad digital y la gestión integrada de plagas dejan de ser obligaciones administrativas. Son herramientas para vender mejor.

— Economía circular: cuando el destrío también cuenta

No toda la producción llega al mercado en fresco. Parte queda fuera por calibre, daños, madurez, estética o condiciones comerciales. La pregunta es si ese volumen debe seguir viéndose como pérdida o puede integrarse en nuevas cadenas de valor.

Cáscaras, pulpas, semillas, aceites esenciales y destríos pueden tener recorrido en alimentación, ingredientes, cosmética, perfu-

mería, limpieza u obtención de fibras, pectinas o compuestos bioactivos. Pero conviene no engañarse: la economía circular no funciona por discurso, funciona por números.

Para que sea una oportunidad real hacen falta volúmenes constantes, logística eficiente, tecnología adecuada, acuerdos industriales y modelos capaces de transformar subproductos en ingresos. Si no existe esa estructura, la valorización se queda en una idea atractiva pero difícil de sostener.

— El mercado premia a quien reduce incertidumbre

El futuro de los cítricos no dependerá solo de producir más, sino de reducir incertidumbre en toda la cadena: sobre calidad, residuos, cumplimiento, disponibilidad, trazabilidad, conservación y aprovechamiento de la fruta.

En este contexto, contar con sistemas de verificación y control independiente en origen y en destino se ha convertido en una garantía operativa, no en un coste adicional. Las empresas que sean capaces de conectar producción, almacén, exportación, certificación y valorización tendrán más opciones de defender precio y acceder a mercados de mayor exigencia. No porque vendan una historia mejor, sino porque ofrecerán más garantías.

Este será uno de los enfoques abordados en Citrus Forum: cómo convertir las tendencias de mercado en decisiones concretas para producir, exportar y valorizar mejor cada kilo de cítricos.



MAXISET-FRUIT

para cítricos

REDUCE LA CAÍDA FISIOLÓGICA DE PRINCIPIOS DE VERANO

- ✓ Activa el metabolismo del árbol
- ✓ Aumenta el amarre de sus frutos



EN JUNIO SE DECIDE LA COSECHA



En el cultivo de cítricos, el momento que realmente determina la producción definitiva no es únicamente la floración y el cuajado, sino la caída fisiológica de principios de verano. Es en esta fase cuando el árbol decide cuántos frutos puede mantener, regulando la carga según su disponibilidad energética y la competencia metabólica entre los frutos ya cuajados y también entre éstos y la brotación.

En condiciones de agricultura extrema —altas temperaturas, viento seco o estrés hídrico— esta caída fisiológica puede intensificarse y comprometer directamente el rendimiento final de la parcela.

—Frena la caída fisiológica de principios de verano

Maxiset-Fruit activa el metabolismo del árbol y aumenta el amarre de sus frutos en condiciones climáticas adversas.

Su acción fisiológica permite:

- Favorecer la acumulación de carbohidratos
- Mejorar la eficiencia fisiológica del cultivo
- Reducir la competencia entre frutos cuajados y también con el crecimiento vegetativo

Los ensayos realizados en condiciones reales de cultivo muestran los resultados de aplicar **Maxiset-Fruit**:

- ↓ Hasta un 20% menos de caída fisiológica
- ↑ Mayor amarre de frutos
- ↑ Hasta +25% de cosecha
- ↑ Hasta +50% de producción junto a Agroplus K en situaciones de estrés climático

En **Nutritec** desarrollamos soluciones biotecnológicas para ayudarte a intervenir justo en el momento en el que se decide la cosecha.





SUMITOMO CHEMICAL

Creative Hybrid Chemistry
For a Better Tomorrow

Soluciones en Cítricos

Juvinal[®] 10EC

Poseidon[®]

SumiTrap[®] Ceratitis

Berelex[®] SG

MycoApply[®] DR

Zicron[®]



KENOGARD

CULTIVAMOS LA INVESTIGACION • 研究深耕

Kenogard, S.A.U. es una empresa de Sumitomo Chemical Co., Ltd.

www.kenogard.es

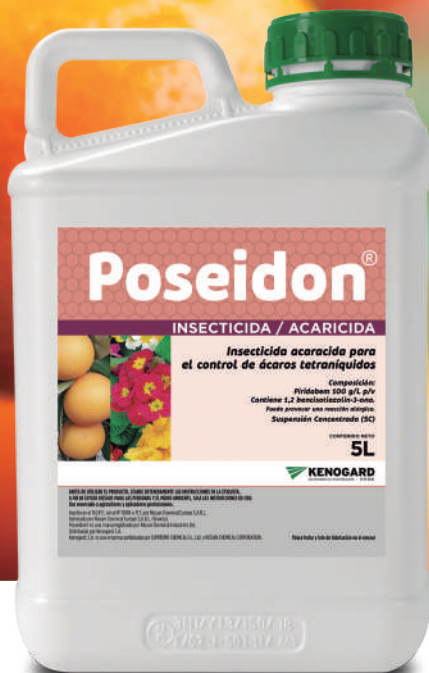
Poseidon®

INSECTICIDA / ACARICIDA

***Insecticida-Acaricida
para el control de
Ácaros y Mosca Blanca.***

***Uso autorizado
en todos los cítricos.***

Óptima decisión.



KENOGARD
CULTIVAMOS LA INVESTIGACION • 研究深耕

www.kenogard.es

HELLO NATURE, EL ALIADO NATURAL PARA UNA AGRICULTURA RESILIENTE Y SOSTENIBLE

HELLO NATURE produce una amplia gama de soluciones biotecnológicas y certificadas que incluyen fertilizantes orgánicos, bioestimulantes naturales de origen vegetal y la nueva gama de bioquelatos. **HELLO NATURE** Impulsa la investigación sobre el papel fundamental que desempeñan sus tecnologías de origen natural a lo largo de toda la cadena de salud.

Saluda a una vida más saludable (SAY HI TO A HEALTHIER LIFE), ES NUESTRO COMPROMISO: Impulsamos la investigación sobre el papel fundamental que desempeñan nuestras cuatro tecnologías de origen natural a lo largo de toda la cadena de salud.

55 años
de experiencia
fundado en 1971, una
empresa familiar desde
hace 3 generaciones

6 Plantas e Instalaciones
de fabricación
Para la **producción sostenible y circular** de bioestimulantes de origen vegetal, bioquelatos, microbianos beneficiosos y fertilizantes orgánicos.

12 Filiales
y oficinas
comerciales
En todo el mundo

5% de volumen
de ventas
invertido en R&D

Catálogo de bioestimulantes y nutrición mejorada
Más de **80 productos** /70 % aptos para la agricultura orgánica



PÉPTIDOS ESTIMULANTES DE LAS PLANTAS

- 100 % de origen vegetal
- Efecto bioestimulante destacado, seguro y natural
- No OMG, producto seguro para seres humanos, animales y cultivos



TRAINER



UN BIOESTIMULANTE DE ORIGEN NATURAL

TRAINER es un bioestimulante innovador, 100% de origen natural, que se puede aplicar con diferentes métodos (foliar, suelo, semillas), gracias a su formulación exclusiva.

TECNOLOGÍA PSP





BioChelation™

El concepto de bioquelación se basa en la intrínseca capacidad de los péptidos para comportarse como quelatos sintéticos, para formar diferentes tipos de enlaces con átomos metálicos cargados positivamente.

- AGENTE BIOQUELANTE 100 % DE ORIGEN VEGETAL
- Mejor solubilidad y biodisponibilidad del elemento
- Doble efecto: bioquelante y bioestimulante
- Totalmente metabolizado por las plantas, no deja residuos en el medio ambiente ni en los cultivos



LA REVOLUCIÓN DE BIOCHELATION™

CANOVA es el único bioquelato de calcio presente en el mercado, apto para aplicación foliar, con alta movilidad y efecto bioestimulante comprobado en campo.

TECNOLOGÍA BIOQUELACIÓN



TECNOLOGÍA SAFEDRY™ : FERTILIZANTES ORGÁNICOS

DESHIDRATACIÓN POR FLUJO DE AIRE: CALIDAD Y SEGURIDAD



- Alta y equilibrada aportación nutricional (nitrógeno, fósforo, potasio y micronutrientes)
- Aumento de la materia orgánica y de los microorganismos beneficiosos del suelo
- Alta eficiencia y eficacia de la fertilización

TECNOLOGÍA SAFEDRY™



LA MEJOR MANERA DE MEJORAR LA FERTILIDAD DEL SUELO

REYS, gracias a la gran cantidad de materia orgánica, activa y humificada, mejora rápidamente la fertilidad microbiológica, física (estructura y retención de agua) y química del suelo, evitando pérdidas o insolubilización de nitrógeno, fósforo y micronutrientes que son tan valiosos para los cultivos.

Visualnacert

Partner Tecnológico para adoptar la IA

¿Cuántas decisiones tomas con **información** que todavía está **desconectada**?

La citricultura siempre ha exigido capacidad de adaptación. Lo que está cambiando ahora es la velocidad con la que una campaña puede alterar decisiones que afectan simultáneamente a producción, recolección, calidad, costes, logística o disponibilidad de recursos.

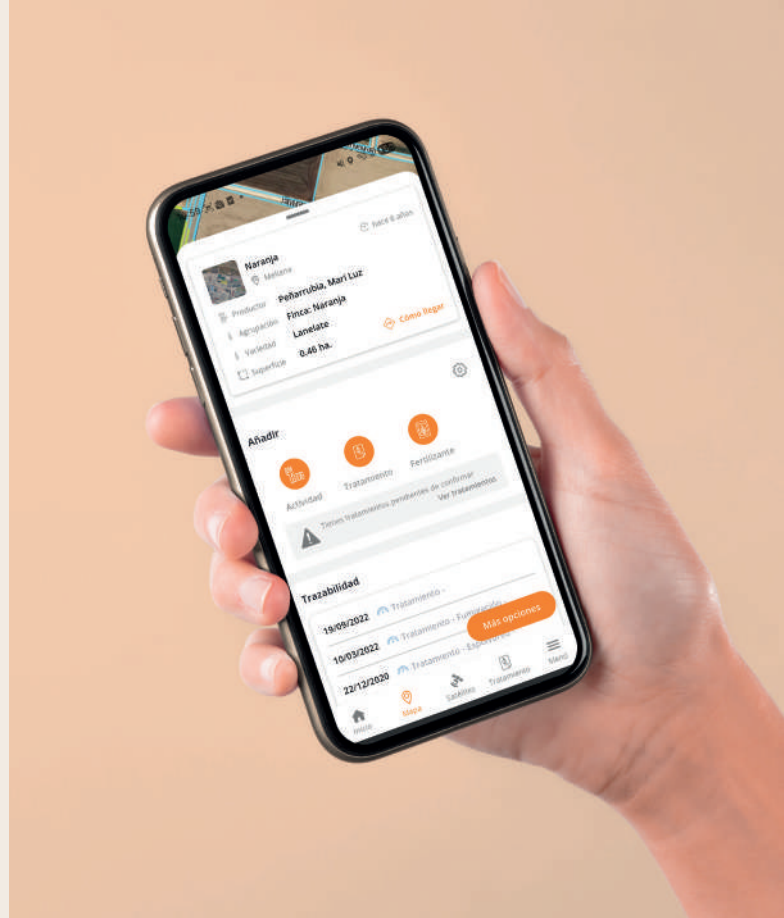
Una variación de temperatura modifica calibres y planificación de corte. Un cambio en el comportamiento de una variedad altera estrategias comerciales. Una decisión de riego termina condicionando operaciones y costes semanas después.

Todo está conectado

Y, sin embargo, gran parte de la información que condiciona una campaña sigue analizándose de forma separada.

Hoy ya es posible relacionar comportamiento varietal, evolución de parcela, climatología, recolección, costes, calidad o históricos productivos para entender cómo está

La diferencia empieza a estar en quién es capaz de interpretarlas antes.



evolucionando realmente una explotación mientras la campaña ocurre. Eso empieza a transformar la forma de gestionar la agricultura.

Porque una explotación deja señales continuamente: cambios de comportamiento, desviaciones, patrones, tensiones operativas o respuestas agronómicas que hasta ahora resultaban muy difíciles de interpretar de forma conjunta y a tiempo.

visualnacert
● La base de la agricultura inteligente

La IA que conecta esa información ya existe. Y entiende el sector

El sector cítrico genera miles de datos. La mayor parte ya existe dentro de las empresas. **El reto no es tenerlos. Es saber interpretarlos.**

La IA necesita algo más que tecnología para hacerlo. Necesita entender el lenguaje técnico del sector: variedades, incidencias de campo, históricos productivos, requisitos de certificación.

En VisualNACert llevamos más de 10 años trabajando sobre esa estructura de información técnica. Esa experiencia es la que hoy nos permite aplicar IA de forma útil, práctica y adaptada a la realidad de las empresas cítricas.



Datos clave

Aporte	Información clave
Tipo de patógeno	Virus (Potexvirus citriflaviviridae)
Presencia en España	Confirmado desde 2025-2026
Especies más afectadas	Limonero, lima, naranjo amargo
Reservorios	Naranjo dulce, mandarino
Transmisión	Injerto, herramientas, pulgones, mosca blanca
Síntoma principal	Clorosis nervial amarilla intensa
Daño productivo	20-40% reducción en casos graves

Escribe tu consulta...

AgroVRAIN

SISTEMA DE INTELIGENCIA ARTIFICIAL AGRÍCOLA

AgroVRAIN conecta información técnica, operativa y productiva con conocimiento agronómico real para ofrecer una visión más completa de lo que ocurre en cada fase de la campaña.

Diseñado como **apoyo inteligente a la toma de decisiones**: detecta patrones, anticipa situaciones y transforma datos complejos en conocimiento útil para gestionar con más precisión, coordinación y ventaja.

Un sistema de IA que no solo interpreta datos agrícolas. Anticipa situaciones, automatiza procesos y mejora cada decisión.

visualnacet
● La base de la agricultura inteligente

Nada mejor que el **original**



Swirski Ulti-Mite

Swirski-Mite

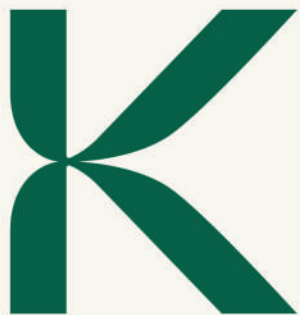
Spical

Limonica

Spidex

Montdo-Mite

Mondo Ulti-Mite



Koppert

Cambiando las reglas de juego desde 1967.

En 1967, Koppert fue el primero en utilizar ácaros depredadores para controlar plagas en un cultivo. Es una de las razones por las que los agricultores nos llaman «los originales». Para nosotros, significa algo más que ser los primeros. Se trata de nuestra dedicación a la innovación y a la mejora de nuestras soluciones de ácaros depredadores, métodos de aplicación y tecnología de envasado. Además supone el reconocimiento a nuestros elevados estándares de entrega y un testimonio de cómo nuestra experiencia y comprensión de los retos a los que se enfrentan los agricultores les permite utilizar los ácaros depredadores de forma eficaz.



koppert.es

original

DEJAR DE BUSCAR EL 'EFECTO CHOQUE', CLAVE PARA EL CONTROL DE PLAGAS EN CÍTRICOS



Anagyrus vladimiri
parasitando
cotonet.

El control biológico gana protagonismo en un escenario marcado por la desaparición de materias químicas. Juan Antonio Esclápez, experto en cítricos de Koppert en la Comunidad Valenciana, advierte que “se está pasando de un modelo reactivo a otro más preventivo, donde el monitoreo de las plagas cobra importancia y las soluciones biológicas se integran desde el inicio”.

—El fin del ‘efecto choque’

Durante años, la búsqueda de resultados inmediatos o el ‘efecto choque’ marcó la pauta. Ahora, en el nuevo escenario de plagas, ya existen herramientas biológicas que igualan o incluso superan en

eficacia a las químicas para plagas en los cítricos. Soluciones como Citripar (*basado en Anagyrus vladimiri*) para el control del cotonet son un buen ejemplo.

La propuesta de Koppert se basa en protocolos técnicos, analizando previamente las condiciones específicas de cada finca. La tecnología también juega un papel fundamental. Formatos innovadores como el sobre Ulti-Mite facilitan que los auxiliares se establezcan mejor. Pero, más allá del producto, el factor determinante es el acompañamiento técnico. “No se trata solo de hacer una suelta, sino de saber

cuándo, cómo y por qué hacerla”, recalca Esclápez.

Para aquellos productores que buscan adaptarse a este escenario, los expertos señalan que la anticipación es fundamental. Además, se necesita asesoramiento técnico continuo para evitar errores comunes, como empezar demasiado tarde o abandonar la estrategia antes de tiempo. “Por último, se necesita estrategia, no parchear, ni intentar trabajar con el control biológico como si fuera un tratamiento químico puntual”, recalca el experto de Koppert.

Productos **biotecnológicos** innovadores para la producción de **Cítricos Premium**

30
ANIVERSARIO

EDYPRO
biotecnología



**Variedad
Nadorcott**



**Variedad
ORRI**

www.edyprobiotec.com

info@edyprobiotec.com



961 496 085



EDYPRObiotec

EDYPRO BIOTECNOLOGÍA

30 AÑOS “ENRAIZADOS EN EL FUTURO” DE LA CITRICULTURA DE PRECISIÓN

En un escenario global marcado por la presión climática y una regulación fitosanitaria cada vez más estricta, la citricultura profesional ya no busca solo nutrición, sino **biotecnología de altos resultados agronómicos**.

En **EDYPRO**, celebramos **30 años** de trayectoria liderando esta transformación, manteniendo firme nuestro compromiso fundacional: ofrecer herramientas de altísima precisión **sin hormonas de síntesis**.

Bajo nuestro lema “**Enraizados en el futuro**”, hemos consolidado un catálogo diseñado para los retos del **CITRUS FORUM 2026**: rentabilidad, sanidad vegetal y calidad premium. Nuestra especialización se traduce en soluciones que optimizan el potencial genético del árbol desde el suelo hasta el anaquel:

- **Vitalidad del Suelo: COUPE REGENERACION Plus ESPECIAL CÍTRICOS** asegura una rizosfera activa, y resiliente que lleva tu cultivo a la máxima introducción.
- **Fisiología y Rendimiento: FECUNDATOR y MAX QUALITY** son los aliados críticos para garantizar un cuajado excelente y frutos con calibres y grados Brix superiores.



- **Protección Inteligente: INMUNE y ENDOFOSTEC** refuerzan el sistema defensivo del cultivo, permitiendo una gestión sanitaria avanzada alineada con las exigencias de “residuo cero”.

Sabemos que el éxito reside en la especialización. Por ello, nuestros **planes de tratamientos específicos** han revolucionado el manejo de variedades de alto valor como **Orri, Tango, Nadorcott**, etc. donde el equilibrio fisiológico es la clave para la rentabilidad.

Tres décadas después, seguimos innovando para que el productor disponga de la ciencia más avanzada en su campo. Porque nuestro pasado es nuestra experiencia, pero la biotecnología es nuestro futuro.



EDYPRO
biotecnología

Innovación para la agricultura del futuro

¡Buen calibre sin hormonas
de síntesis ya es posible!

CALIBRES MÁS
HOMOGÉNEOS

PRECURSOR
AUXÍNICO

BIGFRUIT®

IM MASSÓ
AGRO DEPARTMENT

Soluciones de confianza

¡Conserva la calidad,
fruta con el mismo jugo!



COMERCIAL QUÍMICA MASSÓ, S.A.

C/ Viladomat, 321, 5º planta - 08029 Barcelona

Tel.: 934 952 500 - Fax: 934 952 502 - masso@cqmasso.com

www.massoagro.com

Más Massó Agro en:





CILUS[®] XTRA

Cepa única PGPR

**¡Vida para
tus raíces!**



Más Massó Agro en:
www.massoagro.com



AGROMARKETING

CONECTANDO CONOCIMIENTO E INNOVACIÓN



Con una trayectoria sólida y un enfoque especializado en el sector agroalimentario, **Agromarketing** (www.agromarketing.es) ha desarrollado en los últimos años un posicionamiento único en el mundo del marketing agrícola y la organización de eventos sectoriales que combinan estrategia, innovación y presencia de mercado. Su trabajo abarca desde el diseño de estrategias de comunicación hasta la ejecución de campañas integrales y la creación de experiencias que ponen en valor a empresas y profesionales del campo.

—Una agencia nacida del campo para el campo

Con más de una década de experiencia, Agromarketing se define como una agencia que comprende profundamente las dinámicas del sector agroalimentario, desde el productor hasta el consumidor final. Su enfoque se basa en unir **estrategias reales y aplicables** con una comprensión profunda del mercado y sus actores; un enfoque que va mucho más allá de la comunicación convencional: se trata de **hacer visible la innovación, posicionar marcas y construir relaciones duraderas entre los distintos eslabones del sector.**

Agromarketing ofrece un abanico completo de servicios que acompañan al cliente desde la definición de su identidad hasta la ejecución de acciones de comunicación y marketing avanzado.

—Estrategia y comunicación

La agencia trabaja con empresas agroalimentarias para diseñar y ejecutar **estrategias de marketing y comunicación integrales** que conectan con el público especializado y general. Esto incluye la gestión de contenidos, notas de prensa, presencia en medios y la elaboración de campañas promocionales que impulsan la notoriedad de marca y generan conexión con los públicos objetivos.

—Eventos profesionales

La organización de eventos es uno de los pilares de Agromarketing. Desde congresos de gran impacto como *Citrus Forum 2026* hasta jornadas, seminarios y ferias especializadas, la agencia coordina cada detalle —desde la planificación estratégica hasta la ejecución y cobertura mediática— para asegurar que cada evento sea un catalizador de relaciones, aprendizaje y oportunidades de negocio.

—Marketing digital y tecnología

En un mundo cada vez más digital, Agromarketing ofrece soluciones de **posicionamiento web**, **presencia en redes sociales**, **desarrollo de páginas web y campañas digitales**. Estas acciones están diseñadas para incrementar la visibilidad online y garantizar que las marcas del sector agroalimentario sean encontradas por los clientes adecuados en el momento adecuado.

—Identidad y branding

Agromarketing acompaña a sus clientes en la construcción o renovación de su identidad corporativa, generando una imagen visual que represente fielmente sus valores y su propuesta de valor en un mercado competitivo.

—Un enfoque que suma conocimiento y acción

Lo que distingue a Agromarketing es su **visión estratégica y sectorial**: no solo ofrece servicios aislados, sino que integra acciones que tienen sentido dentro de los objetivos de negocio del cliente, incorporando la voz del campo, las tendencias del mercado y la innovación tecnológica. En el contexto del *Citrus Forum 2026*, esta filosofía se traduce en un programa de alto nivel técnico, numerosas oportunidades de networking y una plataforma para debatir sobre sanidad vegetal, nutrición, mecanización, tecnologías emergentes y mucho más.



Suterra®

Somos líderes en biocontrol de plagas



Aonidiella aurantii

CheckMate® CRS

El difusor de feromonas para el control del piojo rojo de California mediante confusión sexual.



Ceratitis capitata

Biomagnet™ Ambar

El dispositivo de 'atracción y muerte' más avanzado para el control de la mosca de la fruta.



Suterra 360 te ofrece toda la información rigurosa para facilitar la toma de decisiones en tu cultivo y optimizar cada etapa del proceso.



Modelo de plagas

Momentos óptimos para el tratamiento

Condiciones climáticas



DISPONIBLE EN
Google Play



DISPONIBLE EN
App Store

Descarga la app y empieza a transformar tus resultados.

Agrupación de Viveristas de Agrios, S.A.

Creada en 1976 para proporcionar material de cítricos de la mayor **calidad y garantía**, dentro del sistema español de **certificación**. Desde entonces, ha estado produciendo diferentes variedades y patrones, cambiando por completo la **estructura varietal** y productiva de nuestra citricultura. Actualmente, las variedades comercializadas por AVASA siguen siendo **líderes de ventas**.



El material vegetal que comercializa **AVASA** se introduce a través del Programa de Saneamiento y Certificación que se desarrolla en el Instituto Valenciano de Investigaciones Agrarias, quien **certifica la ausencia de enfermedades conocidas**.

AVASA reproduce este material en un valle aislado de las zonas principales de cultivo, dentro de recintos dotados de **medidas de seguridad activas y pasivas** que impiden su contaminación por patógenos. Estas medidas permiten el suministro de material vegetal de cítricos de máxima calidad, basada en la **sanidad, la autenticidad y la diversificación varietal**.

Periódicamente todos los materiales se someten a **estrictos controles sanitarios y varietales** tanto propios como de los organismos oficiales responsables, cumpliendo con la estricta **Normativa de Certificación española y europea**.

Primer vivero de base de cítricos de España

Mantenemos, evaluamos, reproducimos y comercializamos **más de 200 variedades**, incluyendo las **más importantes del mundo**, entre ellas más de 100 variedades exclusivas **AVASA-PRI®**.

- Más de 40 años de experiencia
- Calidad y Garantía - Sistema español de certificación
- Líderes en ventas



Innovación

La **obtención y el desarrollo** de nuevas variedades es un aspecto clave en la citricultura actual para mantener los altos niveles de **productividad y calidad** de frutos, así como para hacer frente a nuevas plagas y enfermedades. Conscientes de ello, AVASA inició un programa para la incorporación de nuevas variedades a nuestra citricultura con resultados muy destacados como las variedades Powell Summer Navel(P), Chislett Summer Navel(P) o Clemenrubí(P). Actualmente, AVASA continúa obteniendo y comercializando nuevas variedades como Mandanova (P) Clemenriu (P), Clemenluz (P) y próximamente ClemenOlé (P) y PRI-103 (P), entre otras.



Ella es...

Clementina, sin semillas, fina, con un color naranja intenso

Fácil de pelar, con una pulpa exquisita y con mucho zumo

Resistente, a la climatología y la Alternaria, excelente para Ecológico

Muy Productiva, y muy vigorosa, se esconde en el interior y las faldas

Natural, de mutación espontánea, se conserva magníficamente

Social, un aliado para el productor, sin intereses

Trazabilidad y origen controlado, con el sistema Gesvatec

De Aquí, su origen en la comarca de la Plana Baixa de Castellón (Nules)

y la **Única Clementina Premium** de segunda campaña (Navidad-Febrero)

Superficie de licencias controlada y limitada, ahora **730,51 Ha.** (ESP)

Ella se llama... *Sando*



Sando 
Clementine

Avda. Generalitat, 104 , 1^oC
Tels. 977 106 120 - 609 045 598
43500 TORTOSA (Spain)
info@sandoclementine.com
www.sandoclementine.com

HAVVA™ Y SIGAL™

LAS HERMANAS DE LA ORRI

YO SOY
LA EXITOSA
-ORRI-



YO ESTOY
MÁS BUENA
QUE TÚ
-SIGAL-



¿PERDONA?,
YO SIEMPRE
LLEGO LA
PRIMERA
-HAVVA-

ORRI: "¡CHICAS, NO NOS PELEAMOS! LO IMPORTANTE ES QUE JUNTAS CUBRIMOS TODA LA TEMPORADA DE MANDARINA CON CALIDAD PREMIUM".

Apuesta por lo seguro: complementa tu calendario con las variedades de la familia ORRI y asegura tu licencia hoy.

Más información: info@genesishfreshglobal.com

 **GENESIS**
FRESH™

EN COLABORACIÓN

TE  **10**
YEARS
OF COLLABORATION
WITH THE BEST

CERESTIA
CROP CARE



altinco

Altinco Grinward®

Más que un
insecticida
ecológico



altinco.com

ALTINCO GRINWARD®: EFICACIA FRENTE AL PULGÓN EN CÍTRICOS



—Más que un insecticida ecológico

La citricultura necesita nuevas herramientas. La caída de materias activas, límites de residuos más exigentes y programas de manejo integrado cada vez más técnicos obligan a replantear la protección del cultivo.

En este escenario, el pulgón sigue siendo una plaga importante en cítricos. Ataca durante la brotación activa, deforma los brotes jóvenes, debilita el árbol y compromete la calidad comercial del

fruto. Controlarlo bien es esencial para proteger el potencial productivo de la finca.

Altinco Grinward® responde a esta necesidad con una propuesta clara: es un insecticida de contacto certificado para agricultura ecológica, formulado con aceite de parafina al 20% p/v y diseñado para actuar frente a plagas de cuerpo blando.

—Un modo de acción físico

Su fuerza está en su modo de acción. Tras la aplicación, recubre el insecto, bloquea espiráculos y tráqueas y provoca su muerte por asfixia. Al no depender de una diana bioquímica concreta, contribuye a reducir el riesgo de resistencias y se convierte en una herramienta muy útil dentro de estrategias de rotación y gestión integrada de plagas.

En pulgón, la cobertura es decisiva. Las colonias se esconden en brotes tiernos

y zonas protegidas de la vegetación. La formulación de Altinco Grinward® favorece la distribución de la aplicación sobre la superficie vegetal, maximizando la cobertura y eficacia del tratamiento.

—Una herramienta para el futuro del sector

Altinco Grinward® es garantía de eficacia sin residuos y de una protección de cultivos alineada con el futuro de la citricultura.

Dentro de Cerestia Crop Care, Altinco Grinward® refuerza una visión clara: aportar soluciones prácticas, sostenibles y técnicamente sólidas para los retos reales del agricultor.





Seeding Innovation

Únete a la revolución KINO

Explosión de sabor · Maduración tardía



España, Portugal, Italia, Sudáfrica y Chile
ya forman parte. **No te quedes fuera.**



HEROGR GROUP: NUTRICIÓN INTEGRADA EN EL CULTIVO DE CÍTRICOS.



Con más de 100 años al servicio del agricultor, Herogra Group llega a Citrus Forum con una idea clara: la nutrición del cultivo ya no se entiende como una suma de productos, sino como una estrategia integrada. Con origen en Granada, la compañía ha construido su liderazgo sobre el conocimiento agronómico y la innovación industrial, crecimiento consolidado que les hace tener presencia en más de 57 países.

Su propuesta parte de un diagnóstico previo necesario tanto del cultivo, como de las características de la finca, el agua de riego y el sistema de aplicación a utilizar. A partir de estos datos, Herogra Group apuesta por una nutrición integrada que, a través de diferentes estrategias nutricionales, maximice el crecimiento,



HEROGR[®]
GROUP

productividad y calidad de la cosecha, siempre manteniendo la sostenibilidad del sistema.

En su plan anual plantea combinar fuentes, no duplicar unidades fertilizantes y adaptar las dosis al diagnóstico previo. Su táctica comienza con una aplicación de fondo, que continúa con un plan de fertirrigación a medida y aplicaciones foliares para el aprovechamiento de tratamientos, o en momentos críticos.

Para todo ello, Herogra Group acompaña al agricultor con asesoramiento técnico y una amplia gama de fertilizantes avanzados tecnológicamente que cubren desde las necesidades nutricionales básicas del cultivo, a específicas, para actuar donde el cítrico define su rendimiento: cuajado, calibre, calidad interna y resistencia de piel.

Conoce los resultados de diferentes ensayos en campo en su ponencia el próximo 4 de junio a las 17:24 en #CitrusForum.



The background features a stylized, layered representation of a lemon in shades of yellow and light green, with a soft, watercolor-like texture.

limón
SILKROAD

más información en
www.ciqua.es



Soluciones
para el
desarrollo
humano

Soluciones nutricionales para la agricultura moderna con SQM

En SQM Iberian, junto con nuestra red de distribución, nos involucramos directamente en las necesidades del agricultor para asegurar que cada cultivo reciba la nutrición adecuada en el momento oportuno, optimizando el rendimiento, la calidad y el uso eficiente de los recursos.

En SQM, compañía global con origen en el norte de Chile, llevamos décadas desarrollando soluciones nutricionales adaptadas a los retos de la agricultura moderna, especialmente en sistemas de cultivo bajo condiciones controladas como los invernaderos. Basamos nuestra propuesta en combinar ciencia, tecnología y experiencia agronómica para ofrecer una nutrición precisa según las necesidades de cada cultivo, suelo, agua y clima.

El legado que nos impulsa

Somos herederos del histórico "Nitrato de Chile", recurso que convirtió al país en referente mundial en nutrición vegetal desde el siglo XIX. Hoy, mantenemos ese legado combinando tradición e innovación, con productos destacados como el nitrato potásico y sus derivados.

Cercanía al agricultor, soluciones de alto valor

Trabajamos con un enfoque global y una aplicación local, colaborando directamente con agricultores de distintos países para asegurar que cada cultivo reciba los nutrientes adecuados en el momento oportuno. Nuestras soluciones incluyen no solo macronutrientes tradicionales (NPK), sino también micronutrientes esenciales y compuestos bioactivos que mejoran la absorción, aumentan la resistencia al estrés y favorecen el rendimiento y la calidad.

Desde el desierto de Atacama al mundo

Parte de nuestra producción procede del caliche, un mineral único localizado en el desierto de Atacama. Realizamos su extracción bajo estrictos estándares de sostenibilidad y trazabilidad. De este recurso obtenemos nitratos para nutrición vegetal y otros productos industriales, además de yodo para diversos sectores.



Más de 35 años
Junto a aquellos que eligen

MEJOR

NPKs de especialidad a medida | Fertilizantes solubles | Materias primas de alta calidad



¡Visita nuestra web!



Hacemos
que el sector
te ~~vea.~~ *recuerde*



agromarketing
CULTIVANDO EVENTOS

MARKETING Y
COMUNICACIÓN
PARA EL AGRO

agromarketing.es

